

SME Instrument & Business Innovation Coaching: "strumenti" di "innovazione"

Andrea Parmeggiani



La valutazione UMIQ:

indica un'area di miglioramento sulla dimensione **PROD** "Gestione Portafoglio Prodotti".

Cosa fare ?

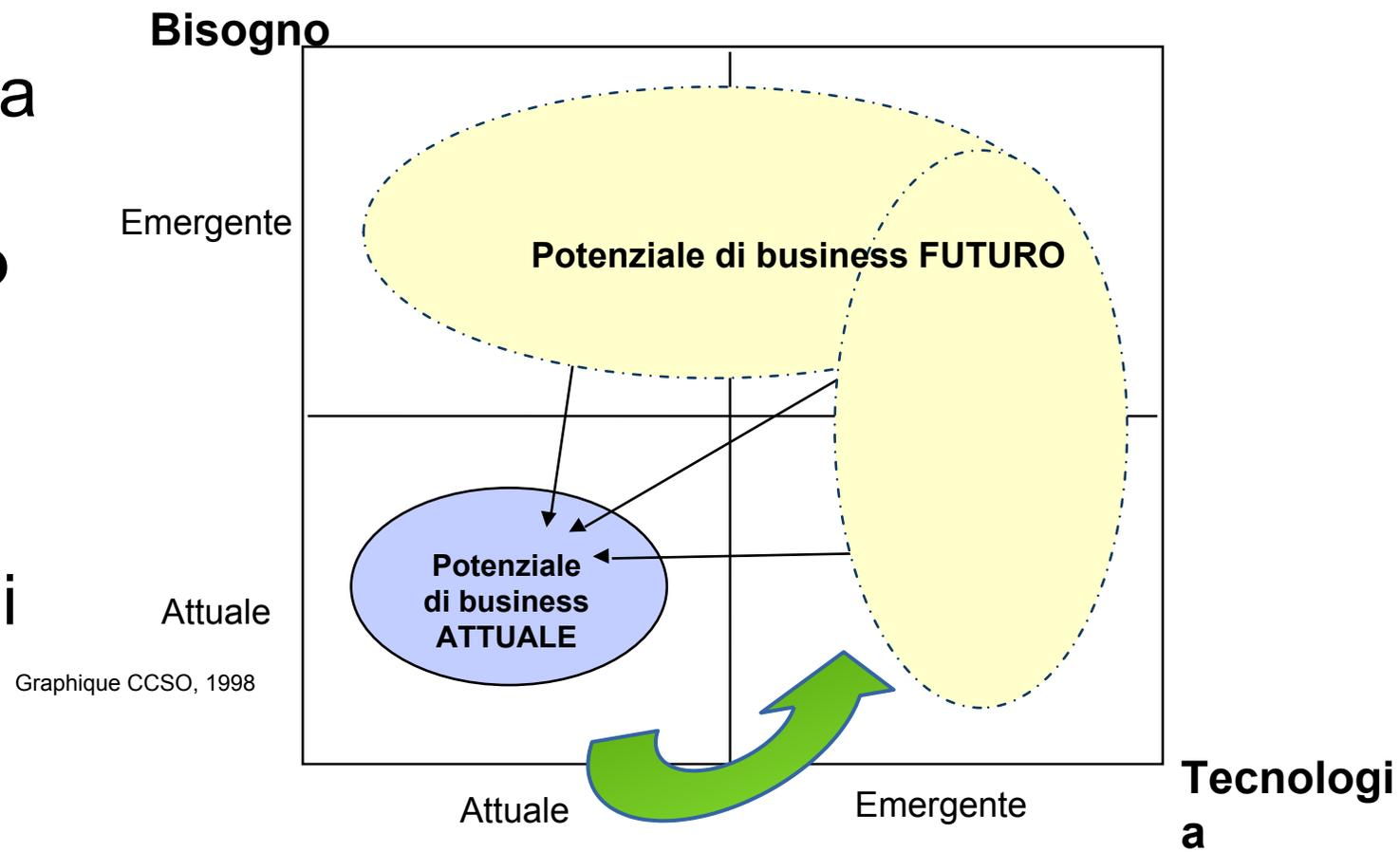
Radar Chart Pesi e Valutazioni finali

Il radar chart è un diagramma sintetico in cui sono evidenziati in modo schematico le criticità e in modo immediato è possibile comprendere quali sono le criticità e in quale livello di importanza che riveste per l'azienda.



Portafoglio Prodotti e l'innovazione nelle PMI

- Fondamento della **competitività** dell'impresa
- Millimetrico **allineamento** con la visione strategica dell'impresa.
- Sviluppato sulle dimensioni
 - **Bisogno** soddisfatto
 - e/o **Tecnologia**



SME Instrument supporta l'innovazione nelle PMI



“Ma... Horizon2020 non è adatto alle PMI !!!”

SME Instrument e Horizon2020?



H2020

MULTI impresa

MULTI nazionale

MULTI milionario €

SME Instrument

MONO impresa

MONO nazionale

Parte da 50K Eur

SME Instrument: di cosa parliamo?

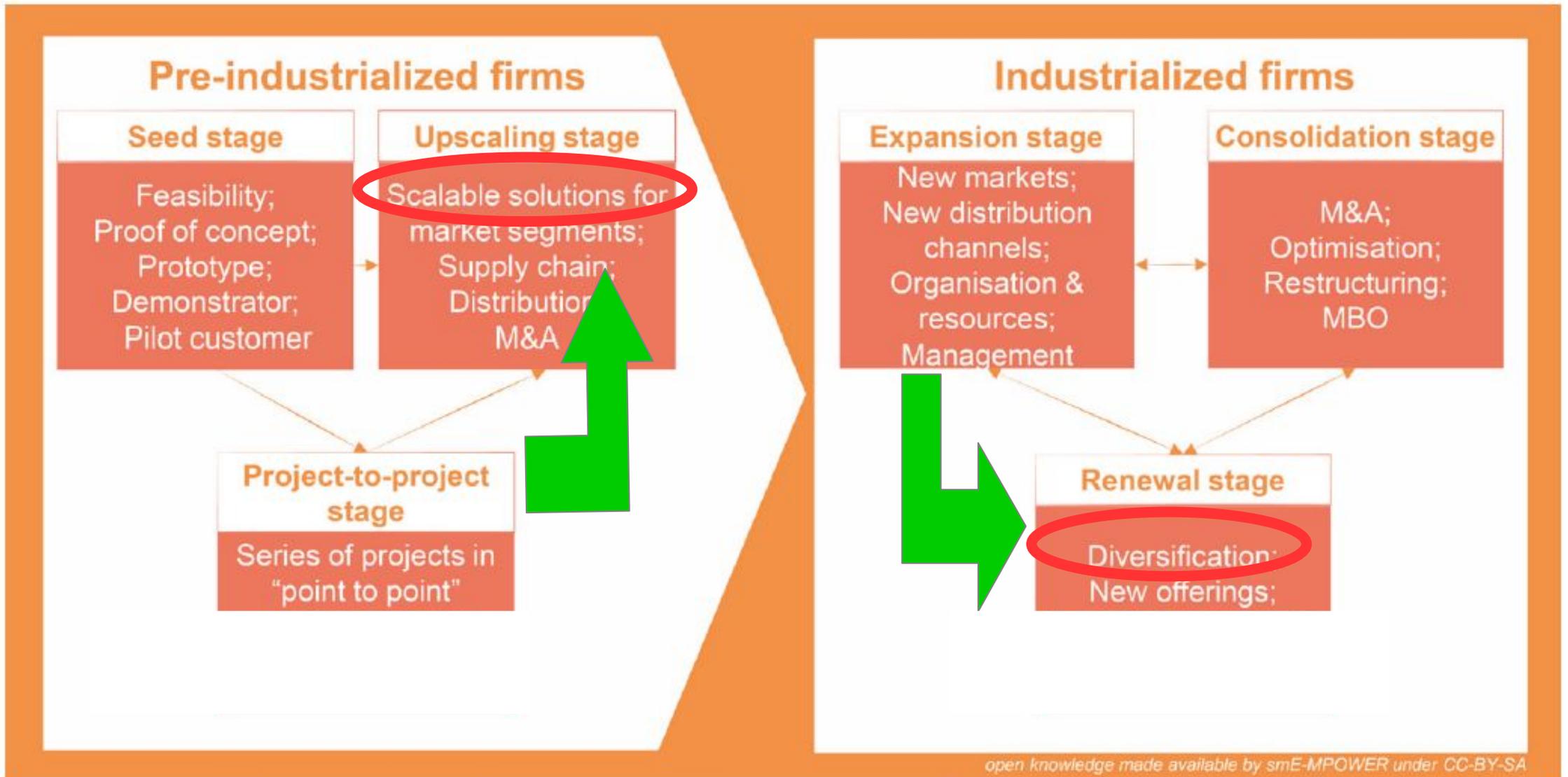


JOBS+GROWTH

in EU & beyond

- **IDEA** d'innovazione **RADICALE** che può creare **VALORE** a livello **EUROPEO**;
- Intento di far **CRESCERE** la propria impresa in **EUROPA** ed oltre,

SME-I: Adatto ad ogni fase del ciclo di vita dell'impresa



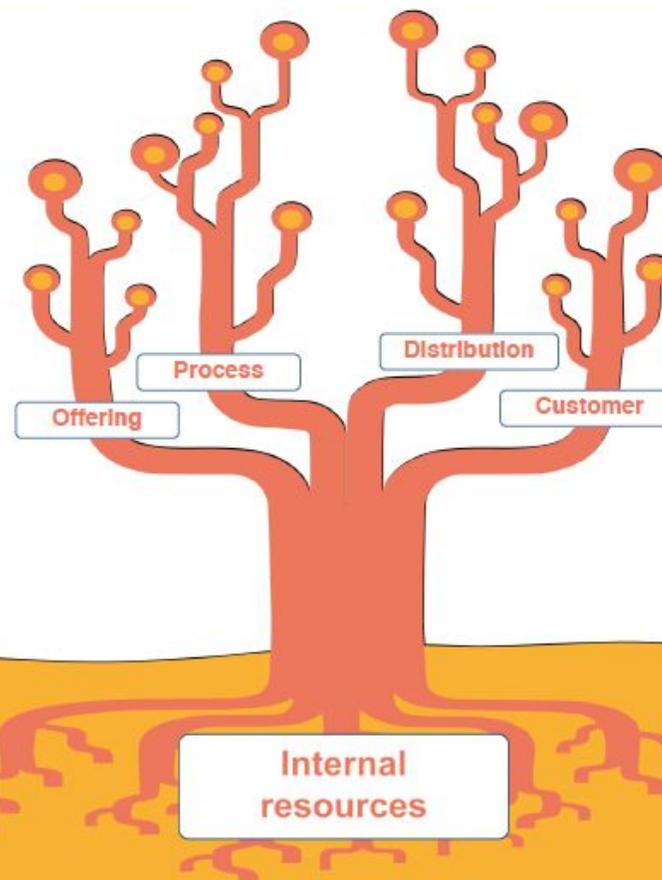
SME-I: Supporta lo sviluppo da “IDEA” a “Valore per il CLIENTE”

Business Innovation:
Creation of significant added value for the customer and the company through modification of one of the four vectors:



Deliverers
(Branches)

Enablers
(Roots)



Vectors of Business
Innovation

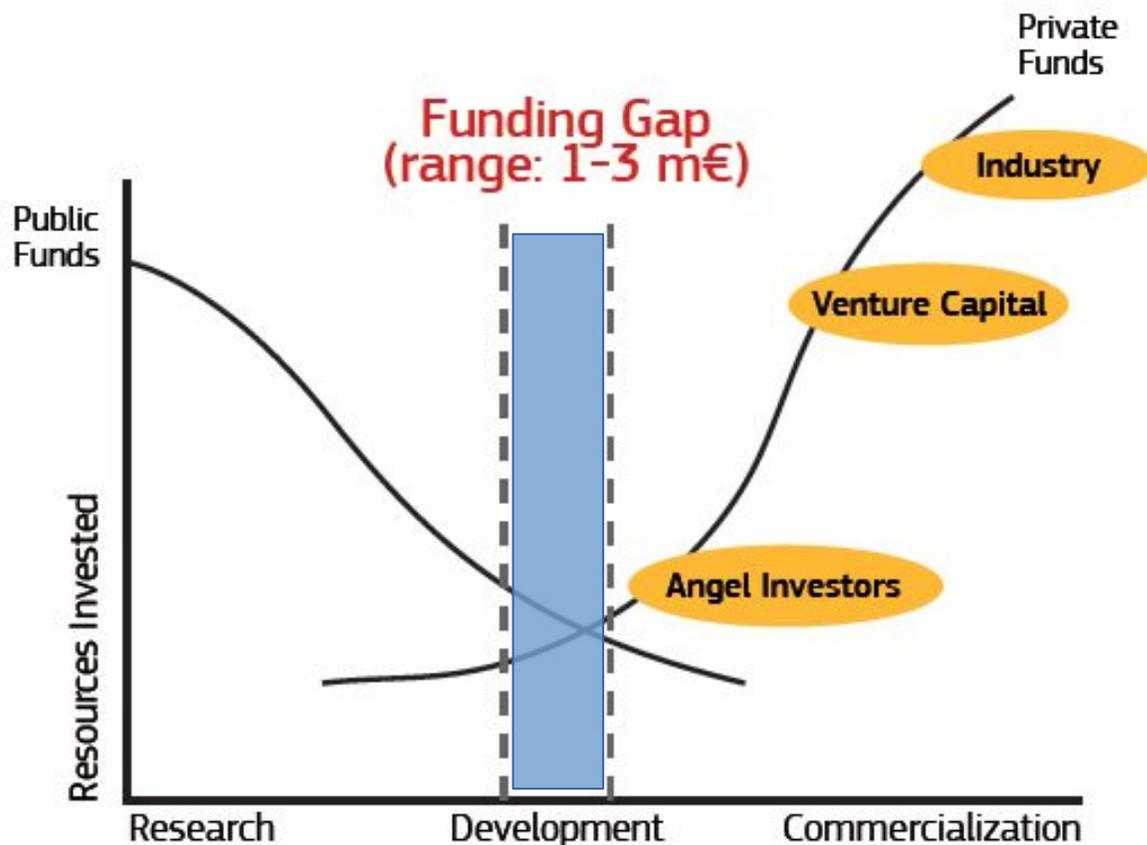
Strategic
Resources

SME-I: Pensato per coprire il Funding Gap

The **SME instrument** has been designed to help fill a financing gap for business innovators with international ambitions.



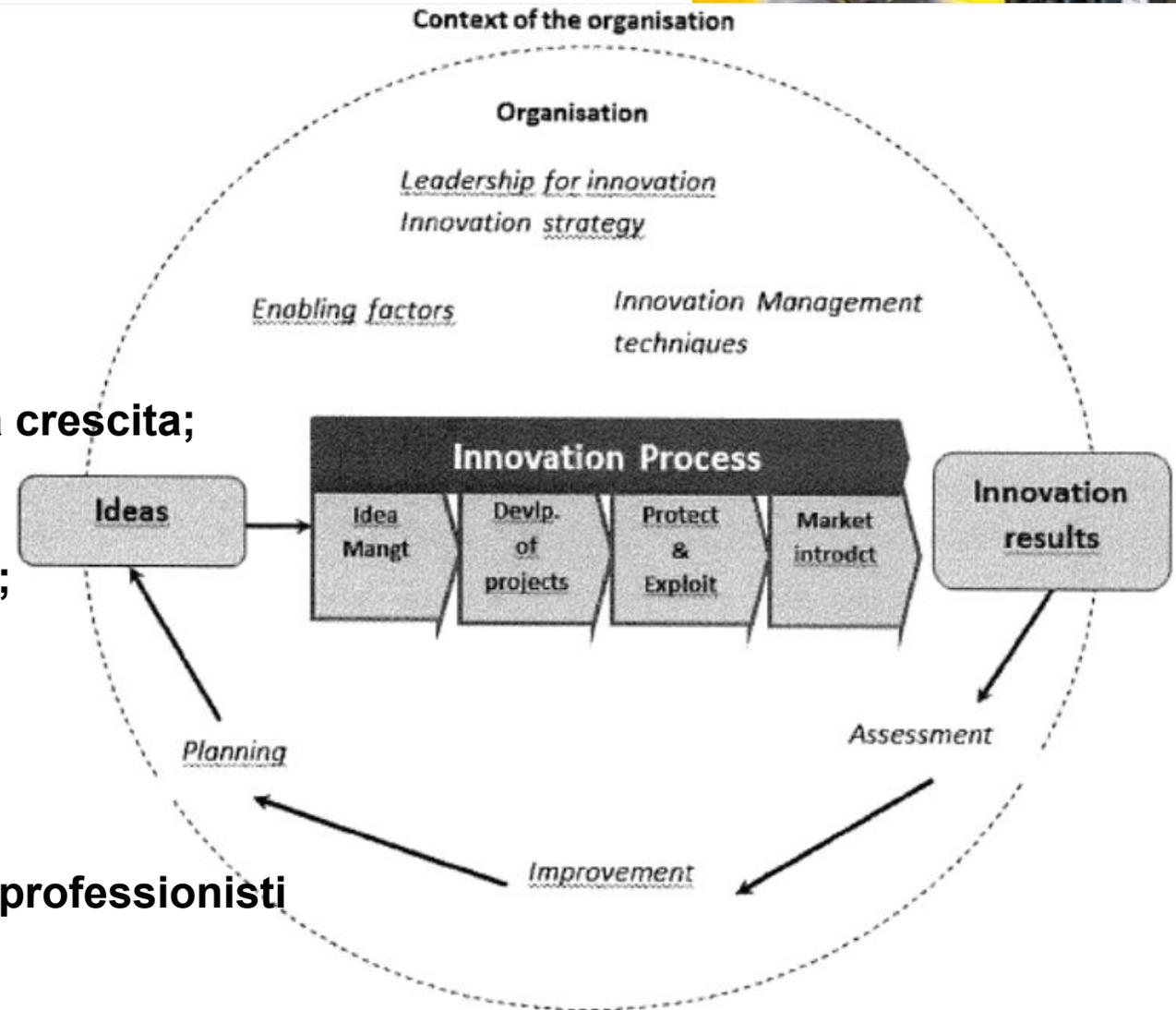
€URO



SME-I: Business Innovation Coach



- Facilita la gestione del processo d'innovazione su:
 - **Organizzazione;**
 - **Business Development;**
 - **Cooperazione e Alleanze.**
- Apporta metodi e strumenti per:
 - **Strutturare l'organizzazione in vista della crescita;**
 - **Supportare lo sviluppo commerciale in nuove combinazioni prodotto/mercato;**
 - **Sensibilizzare la PMI a cooperare mediante alleanze di portata strategica.**
- Appartiene ad una **community** di circa 500 professionisti supportata dall'Agenzia Europea EASME.



SME-I: Cosa offre il programma?

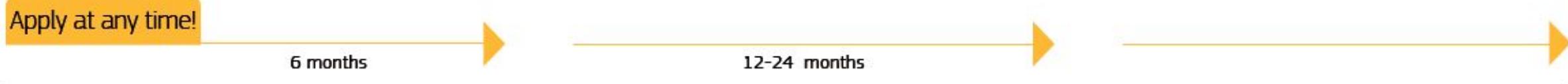
- **Finanza** per sviluppare l'**idea** in un prodotto, servizio o business model di grande **impatto** e che funziona;
- Nuove **abilità e competenze** per l'impresa per introdurre sul **mercato** un'offerta innovativa (Rif. Phase III);
- **Promozione a livello Europeo** delle innovazioni che può aiutare ad entrare in nuovi mercati e/o a cogliere opportunità di **finanziamento**;
- **Coaching.**

SME-I: Supporto in 3 fasi!

SEAMLESS BUSINESS INNOVATION SUPPORT FROM IDEA TO MARKET...



...YOUR HIGHWAY TO DELIVER INNOVATION ON THE MARKET!



Infine:

SME Instrument: di cosa parliamo?



JOBS+GROWTH

in EU & beyond

- **IDEA** d'innovazione **RADICALE** che può creare **VALORE** a livello **EUROPEO**;
- Intento di far **CRESCERE** la propria impresa in **EUROPA** ed oltre,

SME-I: Cosa offre il programma?

- **Finanza** per sviluppare l'idea in un prodotto, servizio o business model di grande **impatto** e che funziona;
- Nuove **abilità e competenze** per l'impresa per introdurre sul **mercato** un'offerta innovativa (Rif. Phase III);
- **Promozione a livello Europeo** delle innovazioni che può aiutare ad entrare in nuovi mercati e/o a cogliere opportunità di finanziamento.

APPLY!

Andrea Parmeggiani

Business Innovation Coach

innovation and commercialization for growth

Member of EASME/SME Instrument coaching community

Progetti e Programmi di innovazione (Open) e
Sviluppo aziendale per le PMI.

www.linkedin.com/in/parmeeggiani

Riferimenti

Tel. 0522 1520034

Cell. 347 343 9246

Mail andrea.parmeeggiani@gmail.com



Terzo corso di formazione per esperti UMIQ

Il metodo
UMIQ[®]
Unindustria
Bologna



UNINDUSTRIA BOLOGNA



*Corso rivolto a consulenti e auditor per conoscere
e saper applicare il Metodo UMIQ[®] nelle aziende*

18 gennaio 2017 – Presentazione
19 gennaio 2017 – Governance, strategie e cambiamento organizzativo
26 gennaio 2017 – Gestione mercato e vendite
2 febbraio 2017 – Gestione portafoglio prodotti
9 febbraio 2017 – Gestione delle operations
16 febbraio 2017 – Gestione economico finanziaria
23 febbraio 2017 – Gestione risorse umane
2 marzo 2017 – Organizzazione, ICT e cambiamento

Contatti
Enrica Bonzani
Tel. 0514151911
formazioneaziendale@fav.it
www.fav.it