



OCTAGONNA®
WIDEN YOUR HORIZONS

PRESENTAZIONE PROGETTO OCTAGONNA: BUSINESS DISCOVERY TOUR IN INDIA

Sommario

BUSINESS DISCOVERY TOUR IN INDIA

- ***Chi è Octagona***
- ***Il Progetto***
- ***I settori di costruzioni e infrastrutture in India***

Chi siamo

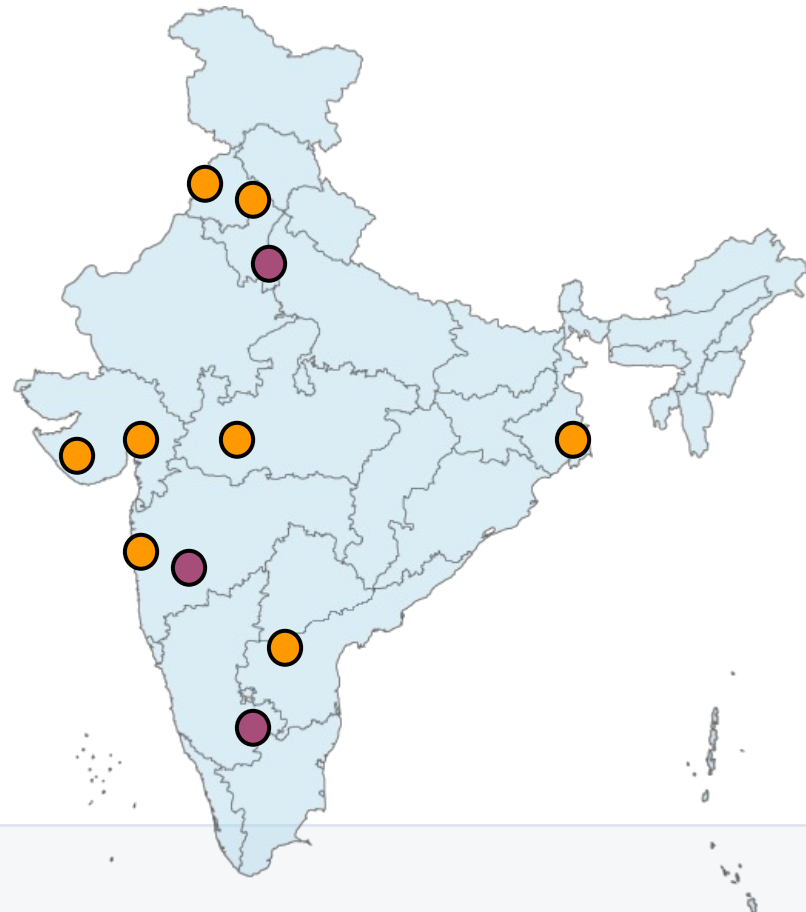
Siamo tra i punti di riferimento per la fornitura di servizi di *international business* sul mercato indiano: siamo presenti in India da ben 15 anni attraverso due sedi dirette a New Delhi e Bangalore.

Uffici diretti:

1. New Delhi
2. Bangalore
3. Pune (coming soon)

Uffici partner:

1. Mumbai
2. Ahmedabad
3. Rajkot
4. Ludhiana
5. Chandigarh
6. Kolkata
7. Hyderabad
8. Dewas



I nostri numeri

15

Anni di esperienza

+20

Paesi in cui operiamo

9

Sedi complessive

+10

Partnership/Collaborazioni
attive con controparti estere

Aziende supportate

+350

Società costituite all'estero

+50

Progetti istituzionali guidati

+25

Giornate di formazione
e workshop

+300

I nostri Case Histories in India

1

[Clicca qui](#) se vuoi vedere il **progetto** implementato per le aziende associate al **Gruppo Giovani Imprenditori Confindustria Veneto**

2

[Clicca qui](#) se vuoi vedere il **progetto** implementato per le aziende associate ad **Assolodi**

3

[Clicca qui](#) se vuoi vedere il **progetto** implementato per le aziende **Toscane del settore portuale e logistico**

4

[Clicca qui](#) se vuoi vedere il **progetto** implementato per le **PMI agroalimentari della Basilicata**

5

[Clicca qui](#) se vuoi vedere il **progetto** implementato per le aziende **agroalimentari dell'Emilia-Romagna**

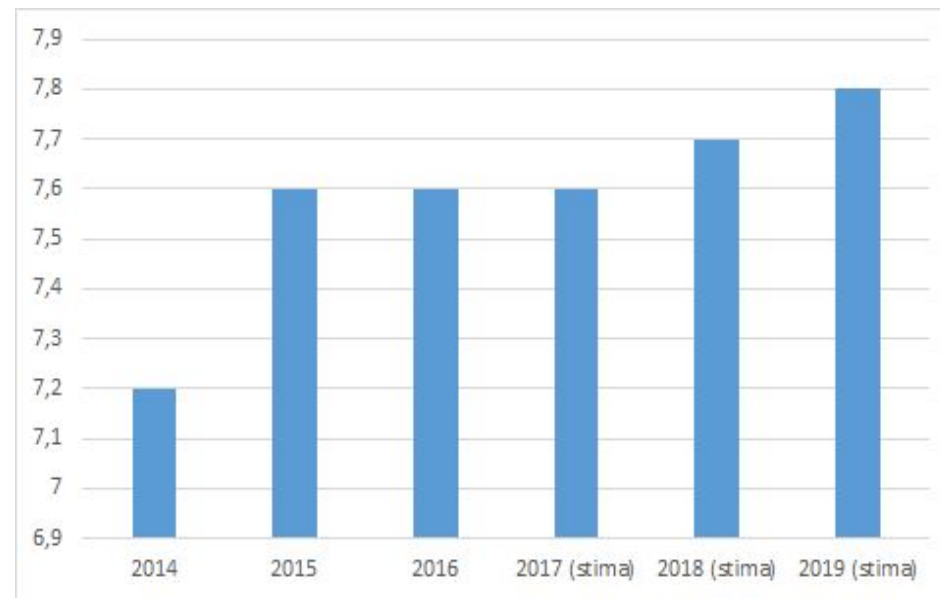
Flash sull'India

L'India è il mercato del futuro: tra i grandi Paesi, è quello a **maggior tasso di sviluppo**, grazie ad un **tasso di crescita medio annuale** che tra il **2014** e il **2019** dovrebbe sfiorare il **7.6%**

Le opportunità di business presenti sono enormi e il **made in Italy** ha lo spazio necessario per poter avviare progetti vincenti.

L'Italia è oggi solo il 24.mo partner commerciale dell'India a livello globale e molto si può fare per rafforzare la nostra presenza.

Crescita del PIL indiano dal 2014 al 2019



Fonte: elaborazione Octagona su dati FMI

Business Discovery Tour

Il Progetto Business Discovery Tour

Octagona, sulla base delle sue **esperienze di successo** nell'**organizzazione di Business Mission** per istituzioni ed imprese italiane intenzionate a fare business sui mercati esteri, **organizza Business Discovery Tour**.

Cos'è e a chi si rivolge Business Discovery Tour?

Business Discovery Tour è una **Business Mission** dedicata alle imprese italiane del settore di **infrastrutture e costruzioni** interessate al mercato indiano, che hanno l'obiettivo di **vendere i loro prodotti** attraverso collaborazioni con partner locali.

Durata, Periodo e Luoghi del Business Discovery Tour

- **5 giorni** (dal 12 al 16 novembre 2017)
- **New Delhi e altre principali città indiane** in funzione dei partecipanti

Business Discovery Tour

Gli obiettivi del Business Discovery Tour

- **Supportare lo sviluppo del business** delle aziende italiane del settore infrastrutture / costruzioni **nel mercato Indiano**;
- **Comprendere le opportunità di business** presenti in maniera diretta;
- **Facilitare le relazioni commerciali** tra le aziende partecipanti, le imprese e le organizzazioni territoriali locali;
- **Far crescere il business** delle aziende partecipanti attraverso la **stipula di accordi commerciali**.





Il Programma 1/2

<p><u>1. Giorno -</u> <i>Domenica 5</i> <i>Novembre</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Partenza dall'Italia e arrivo alla città di destinazione New Delhi; - Pernottamento.
<p><u>2. Giorno -</u> <i>Lunedì 6</i> <i>Novembre</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Presentazione del progetto ed attività di formazione sulle tematiche legali, doganali e culturali relative al mercato Indiano; - Incontri b2b presso aziende indiane, identificate e selezionate da Octagona, potenzialmente interessate ai prodotti delle aziende partecipanti.
<p><u>3. Giorno -</u> <i>Martedì 7</i> <i>Novembre</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Incontri b2b presso aziende indiane, identificate e selezionate da Octagona, potenzialmente interessate ai prodotti delle aziende partecipanti; - Visite presso aziende / impianti produttivi locali. - Trasferimento con destinazione una seconda città indiana.

Il Programma 2/2

<p><u>4. Giorno</u> - Mercoledì 8 Novembre</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Incontri b2b presso aziende indiane, identificate e selezionate da Octagona, potenzialmente interessate ai prodotti delle aziende partecipanti.
<p><u>5. Giorno</u> - Giovedì 9 Novembre</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Visite presso aziende / impianti produttivi locali. - Incontro di follow-up, debriefing e confronto per tracciare un quadro completo della missione e definire le migliori strategie volte all'accesso delle aziende italiane in India.
<p><u>6. Giorno</u> - Venerdì 10 Novembre</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Trasferimento notturno in aeroporto per rientro in Italia.



Come si struttura il Business Discovery Tour?

Octagona si occuperà di tutta l'organizzazione, preparazione e gestione della missione. Tale fase di organizzazione si suddivide in **tre diversi step**:

1- La fase di pre-screening

- **Octagona raccoglierà tutte le adesioni e organizzerà skype-call con tutte le aziende interessate** per comprendere quali presentano le caratteristiche adatte per avviare un progetto vincente in India.

Come si struttura il Business Discovery Tour?

2 - Fase di preparazione al Business Discovery Tour

Octagona svolgerà le seguenti **attività**:

- **Costruzione di una long-list di potenziali partner** indiani interessati ad incontrare le aziende italiane;
- **Condivisione di tale long-list con le aziende**;
- **Call telefoniche e gestione del contatto** con le controparti indiane di maggior interesse;
- **Produzione schede informative** per ogni singola azienda contattata;
- **Selezione ed identificazione delle aziende da incontrare ed organizzazione degli incontri** con tali aziende;
- **Preparazione della documentazione di viaggio**;
- **Prenotazioni voli e hotel**.

Come si struttura il Business Discovery Tour?

3 - Il Business Discovery Tour

Octagona svolgerà le seguenti **attività**:

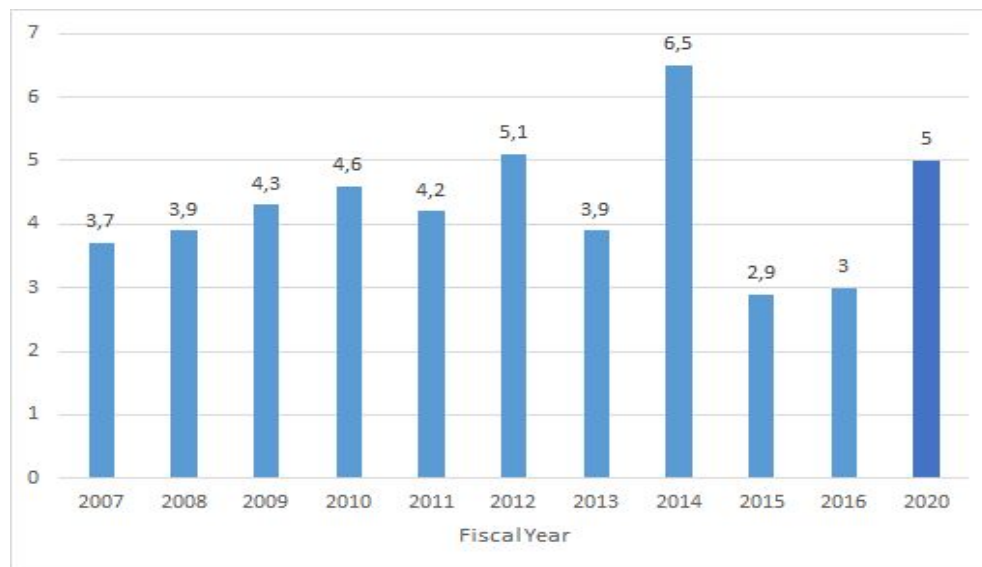
- **Organizzazione di un seminario formativo** volto ad illustrare il progetto e le caratteristiche del mercato indiano;
- **Assistenza ed accompagnamento**, in tutti gli **incontri B2B** con le aziende Indiane, **da parte di un team di consulenti esperti italiani** che parlano Hindi e **produzione di report informativi** per ogni singola azienda incontrata;
- **Assistenza ed accompagnamento** in tutte le **visite aziendali**;
- **Supporto e guida** alle aziende **per la comprensione e definizione delle opportunità di business** e delle **strategie di accesso** al mercato.



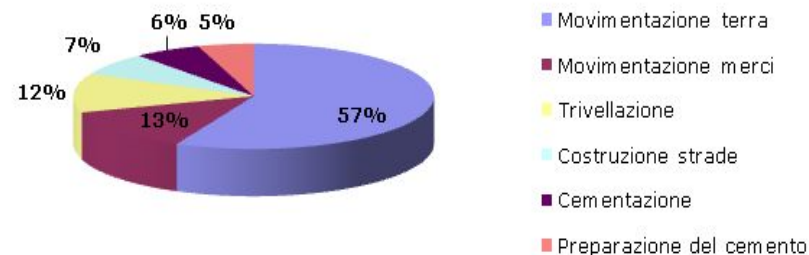
Il settore delle costruzioni

- L'industria dei macchinari da costruzione ha raggiunto i **3 miliardi €** in India nel 2016 e raggiungerà i **5 miliardi nel 2020**
- Il **segmento primario** dei macchinari da costruzione è rappresentato dai **macchinari per la movimentazione terra e movimentazione merci**

*Vendite attrezzature da costruzione
(valori espressi in miliardi Euro)*



Macchinari da costruzione (quote %)



Fonte: elaborazioni Octagona su dati IBEF

Il settore delle infrastrutture

- Le **aspettative** di crescita, **dipendono** in larga parte dal traino rappresentato **dal comparto infrastrutturale**, grande priorità del Governo e vero **driver di sviluppo dell'economia indiana**
- New Delhi si è prefissata l'ambizioso **obiettivo di investire** nel settore una cifra pari a **332 miliardi di € nei prossimi tre anni**, per lo sviluppo infrastrutturale
- Per comprendere le dimensioni del mercato, basta sapere che **l'India necessita di circa 403 miliardi € nei prossimi cinque anni per lo sviluppo infrastrutturale** (strade, porti, ferrovie, ecc.)



Partecipa al Business Discovery Tour!

Contattaci al numero telefonico: 059.9770184 o invia una mail a octagona@octagona.com: riceverai tutte le informazioni di cui hai bisogno!

**FARE BUSINESS IN INDIA NON È MAI STATO
COSÌ SEMPLICE!**



OCTAGONA®
WIDEN YOUR HORIZONS

Via Giovanni Falcone, 3 - 41012 Carpi (MO) – Italia
Tel. +39 059 9770184
Fax: +39 059 9770186

*octagona@octagona.com
www.octagona.com*