

**TEM ITALIA**

temporary export managers

Company Profile

# CHI SIAMO

Siamo Temporary Export Managers e veniamo da esperienze dirette in azienda e nella consulenza

Ci occupiamo di internazionalizzazione e dopo anni di esperienza abbiamo compreso che è fondamentale fare riconoscere il nostro ruolo presso le aziende, le associazioni e le istituzioni.

Abbiamo pertanto avviato un nuovo progetto con l'intento di fare RETE tra PROFESSIONISTI dell'EXPORT, selezionando i migliori TEM delle diverse regioni italiane e con diverse competenze al fine di creare una PIATTAFORMA che consenta a tutti la giusta visibilità e favorisca l'incontro tra manager e imprenditori

questa piattaforma si chiama TEM ITALIA



# LO SCENARIO ATTUALE



- le aziende devono vendere all'estero e non hanno risorse interne in grado di gestire questo processo
- le aziende hanno la necessità di identificare una risorsa con conoscenza allo stesso tempo del prodotto, del settore e dei mercati esteri
- per ovviare a questa necessità l'azienda può assumere direttamente un Export Manager (più oneroso) o esternalizzare questa figura (più economico), collaborando con un Temporary Export Manager (TEM)

# LO SCENARIO ATTUALE

- i TEM fanno fatica ad avere una visibilità ampia sulla domanda (le aziende) e sono quindi spesso costretti ad appoggiarsi ad enti, associazioni di imprese o società di consulenza con un network commerciale più ampio
- gli stessi enti, associazioni di imprese e società di consulenza hanno a loro volta difficoltà ad identificare il TEM più indicato per ogni singolo progetto, soprattutto quando sono richieste conoscenze specifiche di un particolare settore

Tutto questo comporta che non sempre l'azienda riesce ad entrare in contatto con il TEM più idoneo ed il TEM spesso si trova a dover supportare aziende non in linea con le proprie inclinazioni

Siamo quindi in presenza di una **distanza tra domanda e offerta**

**TEM ITALIA** risponde a questa necessità



# TEM ITALIA



1. TEM ITALIA è la prima **piattaforma** per Temporary Export Managers
2. una volta iscritto il TEM ha l'opportunità di presentare il proprio **profilo** ed evidenziare le sue principali **competenze**
3. **CHIUNQUE** può accedere gratuitamente, **identificare il TEM** più adatto alle proprie necessità grazie ad un potente ed intuitivo **motore di ricerca** e mettersi in **contatto diretto**

# vantaggi per le Aziende

- la più grande rete di TEM in Italia
- innovativo motore di ricerca che consente di scegliere il TEM più indicato (settori di competenza, conoscenze linguistiche, mercati conosciuti, ecc.)
- la piattaforma è completamente gratuita
- identificato il o i TEM, l'azienda può mettersi in contatto con gli stessi senza alcuna intermediazione
- TEM ITALIA non si intromette nell'incontro e nella trattativa con il TEM, non richiede success fee e non impone vincoli né durate contrattuali
- possibilità di dare una valutazione all'operato del TEM e di scegliere il TEM grazie alla valutazione di altri imprenditori
- la piattaforma è semplicissima e intuitiva e si potrà utilizzare il motore di ricerca per avviare la selezione dei TEM senza alcuna registrazione
- TEM ITALIA è impegnata nella promozione presso enti e istituzioni, i quali potranno fornire un supporto all'azienda per la selezione del TEM



# vantaggi per i TEM

- visibilità del proprio profilo nella prima e più grande piattaforma di TEM in Italia
- innovativo motore di ricerca che differenzia i TEM per determinate caratteristiche e competenze (settori di competenza, conoscenze linguistiche, mercati conosciuti, ecc.)
- il più efficace strumento “pull” per trovare clienti: sono le aziende a contattare il TEM e non viceversa
- la piattaforma è gratuita per le aziende, quindi non ci saranno barriere tra domanda e offerta
- nessuna intermediazione per cui il TEM parlerà direttamente con le aziende senza dover riconoscere alcuna fee a TEM ITALIA
- TEM ITALIA favorisce il networking tra i professionisti dell'internazionalizzazione
- TEM ITALIA è promossa presso enti e istituzioni
- promozione e visibilità della piattaforma attraverso diversi canali sia online che offline
- periodiche pubblicazioni di news sul commercio internazionale con un focus verso l'export dei prodotti italiani
- periodiche statistiche sull'utilizzo della piattaforma da parte delle aziende (numero visitatori, numero di TEM contattati, settori più richiesti, ecc.)



# TEM ITALIA

temporary export managers

[www.temitalia.it](http://www.temitalia.it)

[info@temitalia.it](mailto:info@temitalia.it)

