



OCTAGONA

Un entusiasmante viaggio insieme

TEMPORARY EXPORT MANAGER

Octagona

Un entusiasmante viaggio insieme

Affianchiamo aziende che, come la tua, **vogliono fortemente scoprire nuovi mercati e ricavarne profitti.**

Con **più di 50 professionisti** che operano in oltre 40 Paesi, **ti supportiamo nello sviluppo del tuo potenziale** e nel cogliere le imperdibili opportunità **dei mercati internazionali.**

In questo settore molti sono improvvisati, ma noi no.

Siamo partiti nel **2002** e oggi, dopo aver lavorato con successo ad oltre **750 progetti**, siamo riconosciuti come **una delle aziende leader nell'International Advisory e tra le prime 5 in Italia.**

Scarica il Company Profile



Hanno creduto in noi

Scopri di più su www.octagona.com

ABET LAMINATI

COVEME
THE VALUE OF INNOVATION

dinamic oil

Elettrodata
technology for automation

OPPENT
ADVANCED MOTION TECHNOLOGY

FANTI

Zaghe

MecVel

SYSTEM
Ceramics

TOMASETTO ACHILLE
components for LPG & CNG systems

MESSERSI

mojito design

Systema S.p.A.
Analytical Technologies

Vigne del Vulture

PARMACUMA
COOLING AND HEATING SERVICES

smalvic
Italian Techno Cooking

ifoa | Sapere utile

comac
professional people

ACS
COMBINED SOLUTIONS FOR INDUSTRY

VARVEL
MOTION CONTROL SINCE 1955
technology made in Italy

union

breton
Driven by Innovation

intimamoda
filosofia di stile

MODULA

terratinta
ceramiche 100% made in Italy

IMOS
International Marketing
Operations & Services

NIESSE

WITY
Italian Technology
wity.com

GENESI
Genesi LUX

REGGIO E. ITALY

op
PEOPLE, PASSION
& SOLUTIONS

GLOBUS

FRATELLI
LAVEGGI

MARCHESINI
GROUP
Building efficiency

CPM
SPECIAL BEARINGS

FORMEC
INTERNATIONAL

TERRA DEI RE

Dicono di noi

“



Andrea Compostella
Tudertechnica

Global Sales and Marketing Manager

Octagona ci ha permesso di **avviare da zero** il nostro processo di internazionalizzazione sul mercato indonesiano e di trovare distributori con cui abbiamo ottenuto ottimi contatti commerciali. La qualità e la riuscita del progetto sono sicuramente da attribuire alla **collaborazione tra Octagona e i partner locali**: fondamentale per superare le barriere linguistiche e culturali che si presentano.

“



Ubaldo Marzo
Globus

Product and Sales Manager

Octagona ci ha supportato fornendoci una **precisa analisi di mercato sul Vietnam**, da cui sono emersi dati molto utili, e un'attività di scouting per identificare possibili agenti sul mercato vietnamita. Il team di Octagona Vietnam, grazie alla profonda conoscenza del mercato, ci ha accompagnato nello **svolgere incontri direttamente in Vietnam**.

“



Marco Grucci
Messersì

Commercial Manager

Octagona ci ha accompagnato nella ricerca di un partner commerciale e produttivo in Turchia fornendoci una lista di contatti ideale e perfettamente in target, specifici e validi. Octagona ha fatto davvero un ottimo lavoro di selezione.

Aree di business

Temporary Export Manager e molto di più

Quando parliamo di Business siamo assolutamente consapevoli che i **dettagli fanno la differenza**, così come la chiarezza. Con questa brochure dettagliata ci teniamo a darti una visione specifica e globale di come siamo abituati a lavorare con i nostri clienti.

Nelle prossime pagine ti parleremo di **TEM** ma Octagona è di più. Da oltre **20 anni** ci occupiamo anche di:

- Digital Export
- International Advisory



Temporary Export Manager



Digital Export



International Advisory

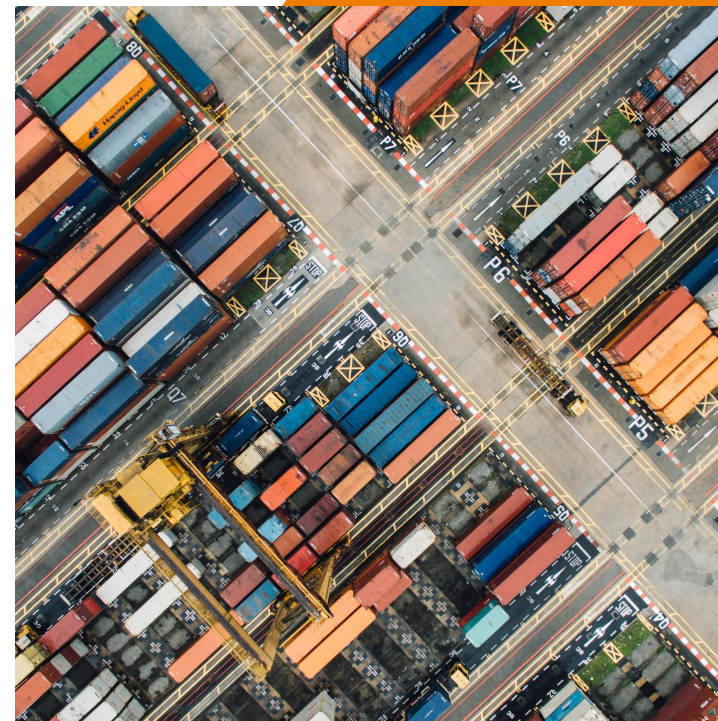
Temporary Export Manager

Il TEM si rivolge a imprenditori e aziende visionarie che intendono **vendere all'estero, esplorare nuovi mercati e aumentare la forza commerciale** ricavandone profitti.

Ti affianchiamo nel **ricercare nuovi clienti, costruire reti commerciali e nell'identificare i migliori canali di vendita** per il tuo progetto.

Nello specifico, ci occupiamo di:

- **Posizionamento Strategico**
- **Sviluppo Commerciale**
- **Strategie di Marketing**



Temporary Export Manager

Temporary Export Manager

Evitare rischi inutili e perdite di tempo

- **Competenza Globale.** Il rischio più grande quando si parla di TEM è quello di rivolgersi a partner che, per inesperienza e scarso numero di progetti seguiti, non sono in grado di costruire velocemente le nuove operazioni di vendita e di sviluppo commerciale.
- **Fiducia.** Dire TEM è riduttivo ma serve a capirci. Non accontentarti di chi ti propone solo l'operatività commerciale. Fatti affiancare anche nella costruzione del **Piano Export** e della **Strategia di Marketing** per garantirti risultati migliori in termini di fatturato e redditività.
- **Esperienza.** Non siamo nati ieri: abbiamo sviluppato la nostra esperienza commerciale lavorando **da oltre 20 anni** su numerosi mercati internazionali. Conosciamo molte delle realtà commerciali di tutto il mondo grazie anche alle nostre numerose sedi estere.



Temporary Export Manager

I dettagli che fanno la differenza

Non affidarti all'improvvisazione: creiamo Strategie Commerciali e di Marketing solo dopo aver eseguito le necessarie attività di Analisi e Posizionamento Strategico.

Abbiamo individuato nel dettaglio **3 tappe fondamentali e tutte le attività** che siamo pronti a implementare per la tua azienda per trasformare, nel più breve tempo possibile, **la tua idea in un risultato concreto**.

Prenota una consulenza personalizzata

1

Posizionamento Strategico

2

Sviluppo Commerciale

3

Strategie di Marketing



1

Temporary Export Manager

Posizionamento Strategico

Quello che sappiamo fare è lavorare duramente e con professionalità alla tua idea di business per renderla un progetto e passare rapidamente all'operatività concreta. Prima di partire preferiamo **analizzare i dati, strutturare le strategie e pianificare le tappe** in grado di indicarci il miglior posizionamento strategico. Ecco cosa possiamo fare per te:

- Definizione degli obiettivi commerciali e di redditività
- Analisi strategiche di mercato e dei competitors
- Creazione del Modello di Business o analisi e sviluppo di quello esistente
- Redazione del Piano Export
- Pianificazione commerciale strategica



2

Temporary Export Manager

Sviluppo Commerciale

Lo scopo è costruire e gestire reti di vendita e relazioni in grado di sviluppare il fatturato e aumentare la presenza all'estero. Le attività che faremo per realizzare questo obiettivo sono le seguenti:

- **Creazione di reti di vendita** nuove o implementazione di quelle esistenti su mercati già presidiati e su nuovi mercati
- **Direzione commerciale** nell'area geografica individuata
- **Ricerca potenziali clienti**, contatti commerciali, gestione continuativa dei clienti internazionali e follow up commerciale
- **Organizzazione missioni** e partecipazione a fiere



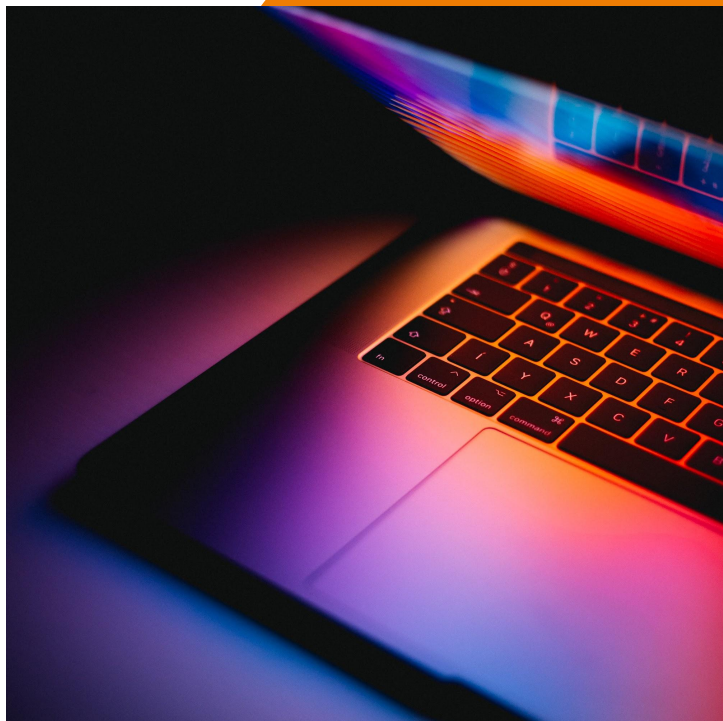
3

Temporary Export Manager

Strategie di Marketing

Definiamo le strategie, le rendiamo operative, le applichiamo e gestiamo tutti gli strumenti utili al conseguimento degli obiettivi aziendali. In conclusione trasferiamo all'azienda le competenze per diventare autonoma.

- **Definizione di innovative Strategie di Marketing**
- **Creazione e gestione in outsourcing completo delle attività operative**
- **Sviluppo della Comunicazione Aziendale**
- **Gestione dei principali strumenti di Comunicazione e Marketing:** sito web, e-commerce, landing page, social media e CRM & Sales Automation
- **Trasferimento all'azienda delle competenze acquisite** e di ogni specificità per arricchire il know-how aziendale



Digital Export

Digital Export

Non ci occupiamo solo di Temporary Export Manager e International Advisory. **Con il Digital Export scopri come cogliere le opportunità digitali sui mercati internazionali.** Diamo valore ai tuoi prodotti e al Made in Italy sfruttando l'immenso potenziale dei **canali innovativi di vendita online** per raggiungere tanti nuovi clienti.

Ci occupiamo di:

- Analisi Strategica, Pianificazione e Operatività Digitale
- Monitoraggio e Controllo delle Strategie Digitali attivate
- Formazione Digitale Aziendale per rendere autonoma la tua azienda

Scarica la brochure dettagliata del Digital Export





International Advisory

International Advisory

Non ci occupiamo solo di Temporary Export Manager e Digital Export.

Con l'International Advisory **scopri come rafforzare la presenza all'estero della tua azienda nei mercati target per consolidare la tua attività e creare redditività**. Ti supportiamo nel prendere decisioni strategiche di alto profilo e nell'evitare di scegliere strade sbagliate.

Ci occupiamo di:

- Consulenza Manageriale
- Assistenza Legale, Fiscale e Finanziaria
- Supporto Operativo Continuativo

Scarica la brochure dettagliata dell'International Advisory [↓](#)

Entriamo in contatto

Scegliamo la strada



Vuoi informazioni ancora più dettagliate?

Scrivi a octagona@octagona.com e ti invieremo la brochure specifica dell'area di tuo interesse con ulteriori informazioni.



Vuoi fissare un incontro?

Scrivi a octagona@octagona.com oppure chiamaci al +39 059 9770184 e saremo lieti di leggere o ascoltare il tuo progetto.



Vuoi essere ricontattato?

Clicca su [questo link](#) e compila il form. Un nostro collaboratore prenderà in carico la tua richiesta il prima possibile.



Meet Octagona

Conosciamoci meglio.

Investiamo nelle persone, nella formazione e nell'aggiornamento continuo per offrirti più certezze e competenze specifiche.

Non crediamo a chi dice di saper fare tutto da solo e non crediamo in chi non sa creare relazioni di prospettiva.

www.octagona.com

WIDEN YOUR HORIZON

octagona@octagona.com



www.octagona.com



+39 059 9770184

