





POLONIA
RUSSIA
ESTONIA
LETTONIA
LITUANIA
TUNISIA



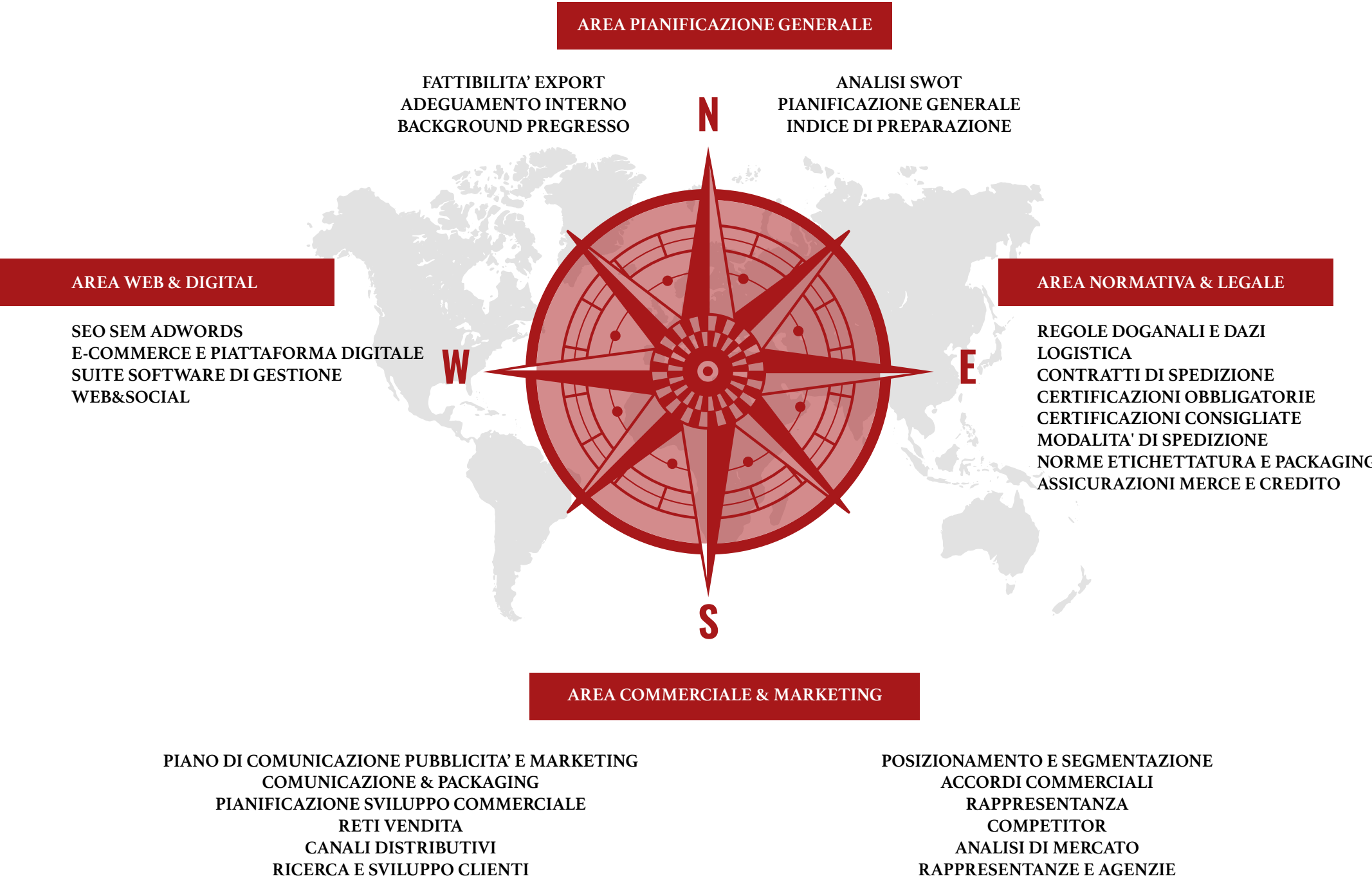
INTERNAZIONALIZZAZIONE



INTERNAZIONALIZAZIONE

3

BUSSOLA SERVIZI





“Your Export Partner”

MattonelliS&Co. è la società di riferimento nel mondo dei servizi all’internazionalizzazione delle imprese italiane nel nord est europeo. Le nostre mete sono la Polonia, le Repubbliche Baltiche e la Russia.

Per internazionalizzazione intendiamo, sia il processo di gestione dei presupposti all’esportazione di prodotti e servizi, che l’attività di sviluppo e presidio del business. Per servizi intendiamo tutto quello che è necessario per affrontare un nuovo mercato estero. Dalla conoscenza delle differenti lingue, agli strumenti di comunicazione tradizionali e digitali, allo studio delle norme e dogane, la contrattualistica, le analisi di mercato, la conoscenza del business di riferimento, dei canali distributivi, dell’assistenza legale e contabile, dell’orientamento finanziario, dei bandi e di tutte le agevolazioni, sia economiche-finanziarie che fiscali. Una visione completa ed esaustiva delle necessità. Contempliamo inoltre **DIVERSI LIVELLI DI INTERNAZIONALIZZAZIONE:**

- **commerciale, dove lo scopo è vendere i propri prodotti o servizi;**
- **produttivo, con una parziale delocalizzazione di alcune delle fasi del ciclo produttivo;**
- **definitivo, progettazione e coordinamento dell’intero processo di trasferimento.**

L’internazionalizzazione è assolutamente più complessa dello sviluppo domestico e pertanto **NECESSITA DI STRUTTURE ORGANIZZATE SIA IN ITALIA CHE NEI PAESI TARGET. VI SUPPORTIAMO NELLA RICERCA DEI**



BANDI EUROPEI E NELL’OTTENIMENTO DEGLI STESSI.

Inoltre consideriamo sempre di più l’internazionalizzazione di ritorno, ossia l’interesse che i nostri imprenditori o società di servizio nutrono verso forniture di prodotti e servizi da parte di operatori stranieri.

Uno degli aspetti moderni dell’internazionalizzazione

è l’incoming, come modello di sviluppo, in quanto solo attraverso un contatto diretto ed una conoscenza approfondita delle nostre realtà imprenditoriali si può realmente e velocemente trasmettere al potenziale partner estero la nostra reale capacità creativa, produttiva, innovativa derivanti dalla più profonda storia e tradizioni nazionali.

L’obiettivo reale e sostanziale della società MattonelliS&Co. è quello di avvalersi del massimo contributo tecnologico in merito ad innovazione e strumenti per l’internazionalizzazione, e di tutti i migliori strumenti operativi e tecniche di internazionalizzazione, pur non dimenticando le attività tradizionali necessarie soprattutto al consolidamento del business e quindi dei risultati.

MattonelliS&Co. nasce da una profonda storia ed esperienze nel campo dello sviluppo e del project management, sia domestico che internazionale, questo grazie all’aggregazione di più professionisti.

Lo scopo pertanto dell’aggregazione è quello di mettere a sistema tutta la potenzialità espressa dal team sotto una unica sigla così da migliorarne efficienza, coordinamento e risultati.



MattonelliS&Co. propone ai propri clienti un percorso articolato e completo, capace di offrire il giusto supporto in ogni fase del processo di internazionalizzazione. L'approccio nasce da una metodologia messa a punto in anni di esperienza e di successi internazionali ed è personalizzata per le esigenze di ogni singola azienda.

FASE I CONSULENZA STRATEGIA E SUPPORTO OPERATIVO

MattonelliS&Co. mette in campo i migliori consulenti specializzati in internazionalizzazione per entrare in azienda, capirla e analizzarla ai fini di massimizzare i risultati sui mercati esteri di riferimento. I servizi proposti in questa fase sono diversi a seconda delle tipologie e del grado di expertise delle singole aziende. Scopri servizi dedicati:

**ANALISI PRELIMINARI
CHECK UP ANALISYS
ANALISI E RICERCA DI PARTNER
ANALISI ORGANIZZATIVA
DEFINIZIONE OFFERTA
LEAD POTENZIALI
T.E.M
SELEZIONE DEI PARTNER
BUSINESS PLAN**



FASE 2 PREDISPOSIZIONE E STESURA OFFERTA

Essere pronti per affrontare un nuovo mercato non vuol dire soltanto avere il prodotto giusto, è necessario che ogni azienda sia pronta e che conosca i consumatori del nuovo mercato, i loro gusti, che parli la loro lingua e che disponga dei giusti strumenti di comunicazione web. Altresì ogni azienda deve disporre della giusta documentazione legale e fiscale per essere in grado di operare sui mercati esteri di riferimento. MattonelliS&Co. fornisce assistenza specializzata anche in questa fase grazie a un team di professionisti altamente specializzati nei settori del marketing e della comunicazione, dei servizi digitali e linguistici.

Scopri i servizi dedicati:

**DELOCALIZZAZIONE
WEB MARKETING MIRATO
CONSULENZA PER CERTIFICAZIONI ESTERE
SVILUPPO E CREATIVITÀ
DIGITAL B2B
LOCALIZZAZIONE
CONTENT MANAGEMENT
FORMAZIONE LINGUISTICA
ASSISTENZA LEGALE
SERVIZIO GARE D'APPALTO
SERVIZI FISCALI E FINANZIARI**



FASE 3

SVILUPPO MERCATO ESTERO E MISSIONI

La presenza MattonelliS&Co., grazie alle sedi dislocate nei principali mercati di riferimento, garantisce la massima efficacia alla fase di incontro con i principali interlocutori del mercato estero e del suo successivo sviluppo. Professionisti affidabili e radicati sul territorio, ambienti accoglienti e riservati consentono ad ogni azienda di operare con la massima tranquillità e sicurezza avendo garanzia di risultato.

Scopri i servizi dedicati:

EVENTI PROMOZIONALI
BUSINESS MEETING
LOGISTICA
RELAZIONI ISTITUZIONALI



FASE 4

ASSISTENZA E MONITORAGGIO

MattonelliS&Co. offre un supporto continuo e puntuale ai propri clienti per garantire la migliore esperienza d'internazionalizzazione e un overview reale sullo stato dell'arte delle attività e degli obiettivi. Inoltre supportiamo i Nostri clienti nel processo di sviluppo digitale.

TOOLS INTERNAZIONALIZZAZIONE 4.0

Web & Social aziendali, eCommerce e piattaforma digitale, Suite software di gestione, CRM, Business Intelligence, Documents Management: analisi ed implementazione del processo di vendita attivo e il processo di gestione dell'ordine attraverso sistemi web digitali.

**OFFRIAMO ASSISTENZA DI MEDIO E LUNGO PERIODO
CON SPECIFICI PROGRAMMI DI ASSISTENZA E
POTENZIAMENTO, NON ABBANDONIAMO MAI I NOSTRI
CLIENTI.**

**SEDI E
SOCIETÀ
ESTERE**





La Techin da oltre **10 anni opera in Polonia**
e nello specifico presso il Technopol di Varsavia, nel processo di
assistenza e sviluppo dei progetti e

processi di internazionalizzazione,
offrendo così alle imprese polacche opportunità di business in
Italia e soprattutto alle imprese italiane opportunità di business in

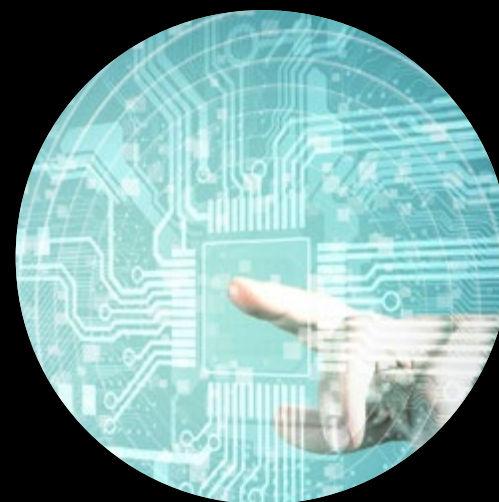
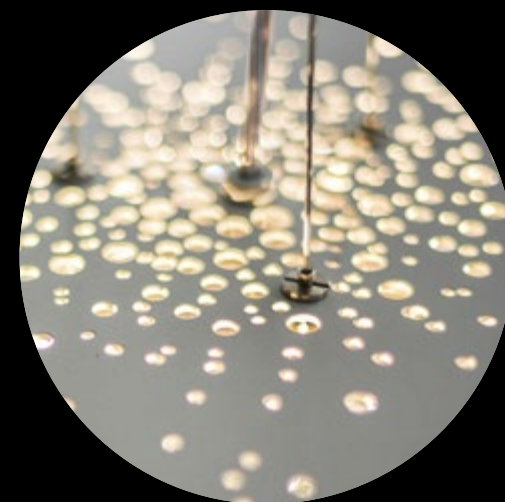
POLONIA.





BUSINESS
CENTER
POLAND
BALTIK AREA
AND RUSSIA

A BUSINESS CENTER TUNISA



Mattonellis & Co grazie alla struttura Hub Made in Italy di Tunisi offre la migliore copertura di servizi all'internazionalizzazione del Maghreb.

**Il mondo mediterraneo
chiave d'ingresso
dell'integrazione
Africa - Europa.**

**Il partner unico ai vostri
progetti d'impresa in
TUNISIA.**



AGRICULTURAL CHAIN IN TUNISIA



E' la società agricola del
gruppo, specializzata
in produzioni
destinate all'export.





PROGETTI DI INTERNAZIONALIZZAZIONE



The Mall VARSAVIA è il
DEPARTMENT STORE di
aggregazione del BELLO ITALIANO.

Solo artigianalità e vero MADE IN ITALY IN UN UNICO
AMBIENTE innerso nella più moderna espressione commerciale.

È la **POLONIA**
la prima ad accogliere questo nuovo modo di aggregare l'offerta
italiana nel mondo.

**MODA, INTERIOR DESIGN,
GIOIELLI, FOOD & BEVERAGE.**



made in italy
HUB
POLAND
businesscenter

www.gastronomo.eu



Esprime l'italianità all'estero
con uno specifico orientamento ai **prodotti della Regione**

Umbria e in particolare ai prodotti caseari.

La focalizzazione dei prodotti caseari nasce dal cuore dell'idea di progetto e dal socio fondatore di questa idea di business,

la Cooperativa Grifolatte in Umbria.

Partners tecnici







www.mycarletto.com

My Carletto è finalizzato alla gestione del processo di internazionalizzazione delle piccole e medie imprese italiane del settore agro alimentare. My Carletto consente ai players esteri la visualizzazione della vostra azienda, dei prodotti, delle caratteristiche tecniche, del prezzo e delle condizioni di spedizione; inoltre gestisce offerte mirate e info dettagliate. My Carletto gestisce gli ordini e le consegne fino al post vendite e CSI, sviluppa inoltre progetti di marketing internazionale.

Partners tecnici





+60 PRODUTTORI E OLTRE 1000 PRODOTTI
MORE THAN 60 PRODUCERS AND OVER 1000 PRODUCTS



Realizzazione di un **PROGETTO
COMPLETO DI FILIERA AGRICOLA
ORTICOLA.** Costruzione di 100 ettari di serre per la coltivazione di

ortaggi precoci in **TUNISIA.**
Centro di condizionamento e packaging, logistica.



INCUBATORE DOHA



QUATAR



INCUBATORE DOHA

Progetto per la realizzazione di un unico ambiente dedicato all'

eccellenze del MADE IN ITALY
negli specifici settori del fashion,
interior design, agrifood e
multiservice.





EATINUMBRIA

Eccellenze agroalimentari umbre in
passerella in

CANADA.

Sviluppo di una piattaforma digitale
dei migliori artigiani umbri.

...

TRADIZIONE,
CULTURA E CIBO

....



made in italy
HUB
INTERNAZIONALIZZAZIONE





1000 MIGLIA

Internazionalizzazione Stati Uniti&Canada



MILLE MIGLIA

Da Chicago a Ville de Quebec attraverso Detroit, Toronto e Montreal, abbiamo portato 60 aziende agroalimentari italiane e oltre 1500 prodotti in un tour gastronomico. Eventi, fiere e BtoB.





B2B 5

1000
MILES
Italian food road map



FORUM HEVO SFAX

Presentazione dell'intera filiera di coltivazione, lavorazione e produzione dell'olio extra vergine d'oliva. Presenza delle più accreditate aziende italiane e istituzioni italiane in Tunisia, e tunisine.





<<SAVOIR FAIRE
TUTTO ITALIANO>>

B2B

Mantova
Tunisi

B2B MANTOVA

In seguito alle relazioni venutesi a creare tra Confindustria e Camera di Commercio di Mantova con Uci Italia e Uci Tunisia, abbiamo organizzato una delegazione di imprese tunisine leaders nel settore agroalimentare. Tali imprese invitate e ospitate dalle istituzioni mantovane sopra evidenziate per dare inizio ad una serie di incontri b2b con gli imprenditori mantovani per sviluppare l'asse tra Italia e Tunisia. Lo scopo del progetto è trasferire le competenze delle diverse filiere agroalimentari italiane in Tunisia.

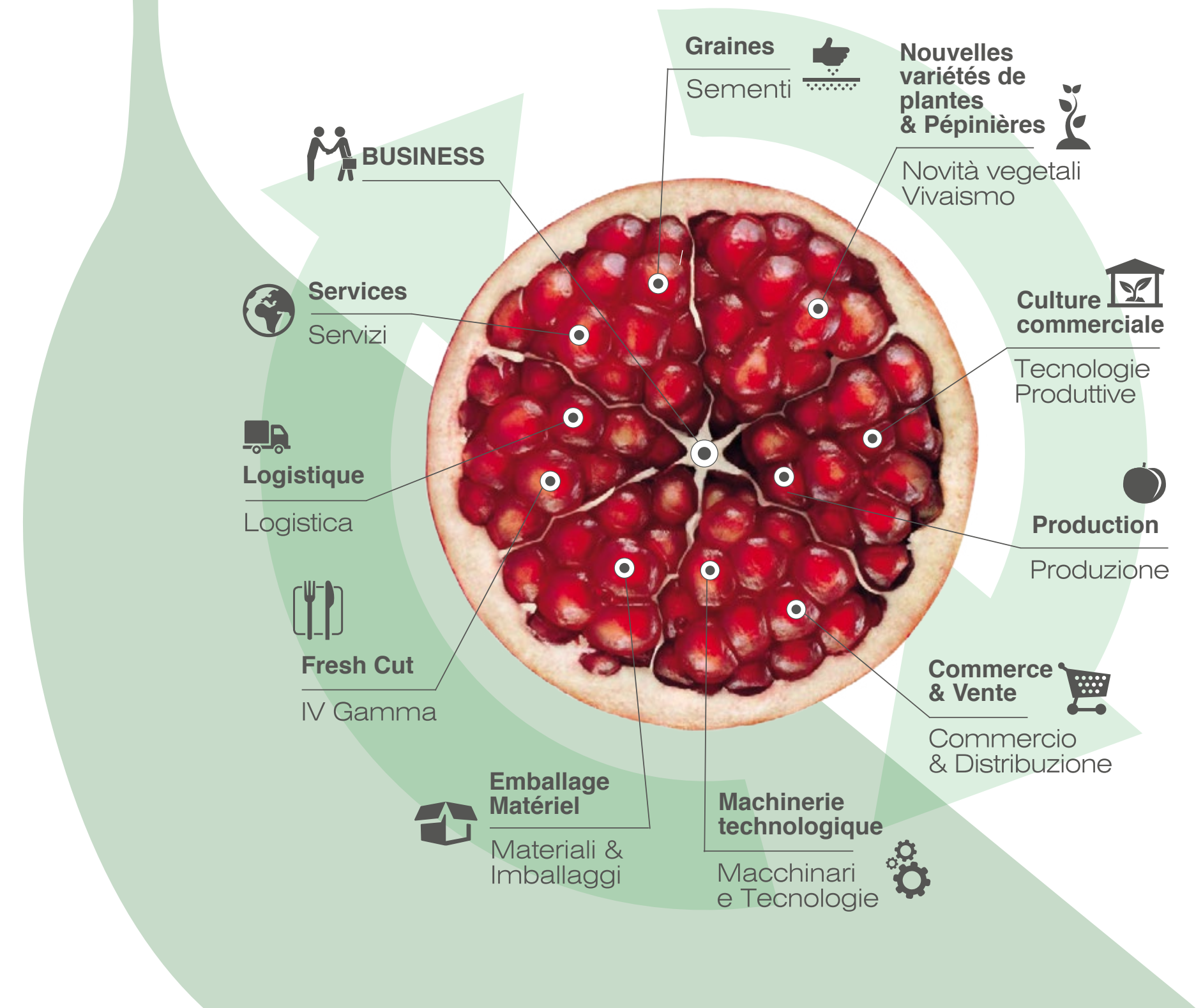


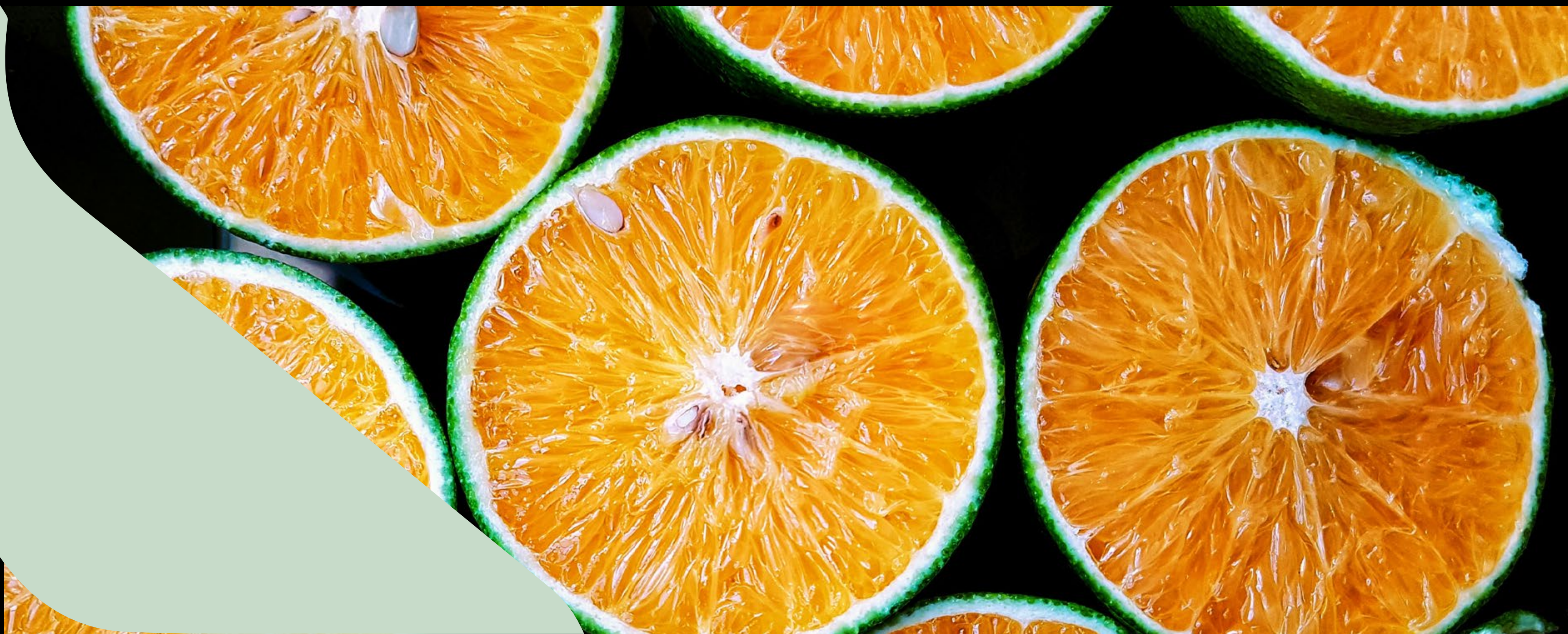


MACFRUT

MACFRUT

Organizzato a Tunisi il road show di presentazione del Macfrut alla presenza di numerosissime imprese agroalimentari tunisine e dei massimi esponenti istituzionali tunisini ed italiani in Tunisia di settore.







www.hubmadeinitaly.com





ITALIA

Corso Cavour, 39
06034 Foligno | Perugia
ITALIA
Tel | 0742 340906

POLONIA

Wierzbowa Business Center
ul. Wierzbowa 9/11 Room 330
00-094 Warsaw, POLAND

TUNISIA

Tour Narcisse - Avenue du Japon
1073 Montplaisir - TUNIS
Tèl.: 00216 71901829

www.mattonellis.eu - info@mattonellis.eu