



FARETE

6/7 SETTEMBRE 2023

**INSIEME ALLE IMPRESE
IN ITALIA E NEL MONDO
Le soluzioni del Gruppo SACE**

06 Settembre 2023



SACE

DAL 1977 SOSTENIAMO LA COMPETITIVITÀ DELLE IMPRESE

SACE è il gruppo assicurativo-finanziario italiano, direttamente controllato dal Ministero dell'Economia e delle Finanze, specializzato nel sostegno alle imprese e al tessuto economico nazionale attraverso un'ampia gamma di strumenti e soluzioni a supporto della competitività in Italia e nel mondo.

Da 45 anni, il Gruppo SACE è il partner di riferimento per le imprese italiane che esportano e crescono nei mercati esteri. Supporta, inoltre, il sistema bancario per facilitare, con le sue garanzie finanziarie, l'accesso al credito delle aziende con un ruolo recentemente ampliato da nuovi strumenti per sostenere la liquidità, gli investimenti per la competitività e per la sostenibilità nell'ambito del *Green New Deal* italiano, a partire dal mercato domestico.

Con un portafoglio di operazioni assicurate e investimenti garantiti pari a **165 miliardi di euro**, SACE, insieme a tutte le società del Gruppo – SACE FCT che opera nel factoring, SACE BT attiva nei rami Credito, Cauzioni e Altri danni ai beni e SACE SRV, specializzata nelle attività di recupero del credito e di gestione del patrimonio informativo - serve circa **32,5 mila aziende**, soprattutto PMI, supportandone la crescita in Italia e in circa 200 mercati esteri.

Esperienza

40 anni

al servizio delle Imprese
Italiane

Network
+25.000

Imprese Supportate
in circa 200 Paesi nel
mondo

Impegno

€165_{mld}

di operazioni in
portafoglio

Principali prodotti e servizi del Gruppo SACE



- Assicurazione del Credito all'Esportazione (M-L Term)
- Garanzie su Finanziamenti Bancari (Internazionalizzazione, SupportItalia, Green New Deal)
- Garanzie Contrattuali
- Business Matching
- SACE Education



- Assicurazione credito BT Globali
- Assicurazione credito BT Selettive Export
- Cauzioni
- Rischi delle Costruzioni e Rami Elementari



- Digital Factoring
- Factoring Domestico
- Crediti PA e Crediti IVA
- Reverse e Maturity Factoring
- Trade Finance



- Gestione e Recupero Crediti
- Dichiarazioni di Irrecuperabilità del Credito

INSIEME 2025: i 4 pilastri del nostro nuovo piano industriale

PMI



- Ascolto ai bisogni delle Imprese
- Rafforzamento presenza diretta ed indiretta sul territorio italiano
- Promozione, formazione ed informazione alle Imprese
- Partnership con le imprese, professionisti ed attori qualificati

Contributo al Sistema Paese



- Strumenti a supporto dell'economia del Paese
- Rendimento risorse pubbliche
- Sostegno all'internazionalizzazione delle imprese

Sostenibilità



- Misurazione e target di carbon footprint
- Garanzie per l'attuazione del Green New Deal Italiano
- Commitment and Coverage index NDF

Digitalizzazione e Semplificazione



- Forte investimento sulla **digitalizzazione** dei servizi per le imprese
- Aumento operazioni gestite **completamente online**
- **Riduzione tempistiche e documentazione**
- Open Innovation



Agenda Workshop



Strumenti per crescere all'estero

Copertura rischio di credito (Corporate o Bancario)
Neutralizzazione rischi accessori (politico, indebita escussione bond, revoca commessa)
Bondistica internazionale
Finanziamenti working capital, MLT e Acquisition Financing (Italia e Estero)



Soluzioni a supporto dei progetti per la transizione GREEN e digitale

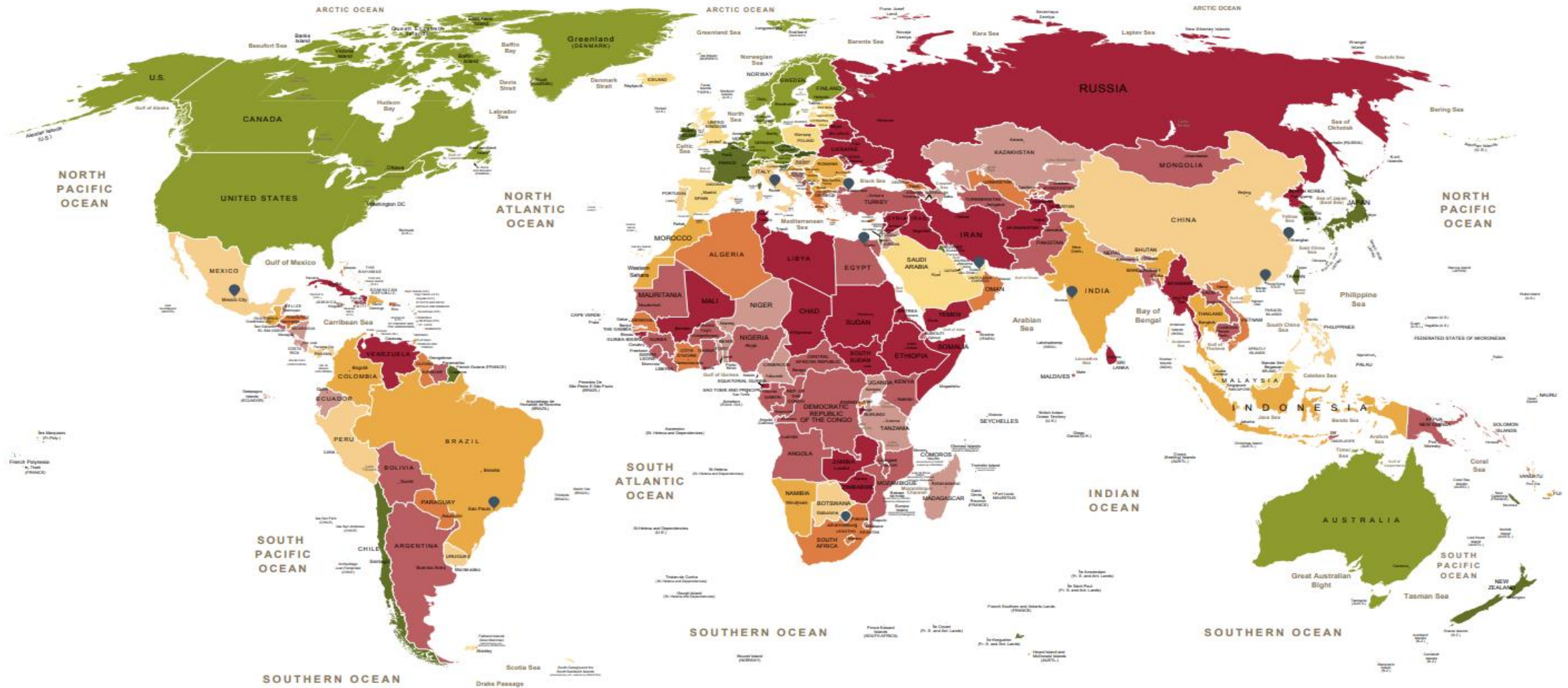
Finanziamenti domestici in ambito Green



Iniziative di accompagnamento

SACE Education e Business Promotion

SACE Risk Map 2023



[SACE - Risk & Export Map](#) - [SACE - Italy Export Map](#)

Una gestione comune a tutti i prodotti assicurativi

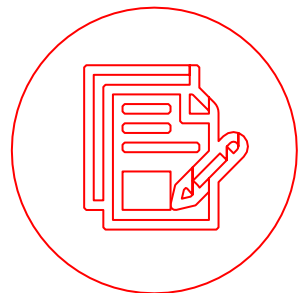
VALUTAZIONE DELLA CLIENTELA



SACE valuta la clientela consolidata e potenziale dell'assicurato attraverso la propria banca dati e offre:

- Prevenzione e gestione dei rischi
- Analisi della solvibilità dei clienti
- Analisi dei settori Merceologici
- Analisi della situazione economica/politica del paese
- Monitoraggio proattivo del portafoglio clienti

ASSUNZIONE DEL RISCHIO



SACE offre una copertura del rischi di credito fino al 100%

MONITORAGGIO DELLA CLIENTELA



SACE garantisce un costante monitoraggio della clientela

RECUPERO DEL CREDITO/ AZIONI LEGALI



SACE pone particolare attenzione nella gestione del Recupero Crediti

Garantisce all'assicurato:

- Rete specializzata di agenzie di recupero e di legali
- Servizi di recupero crediti pre e post liquidazione

INDENNIZZO



SACE garantisce un'assistenza a 360° nel successivo indennizzo delle perdite subite

Assicurazione Crediti BT

VALUTAZIONE AZIENDA

- ✓ Servizio che offre una valutazione sull'affidabilità di un cliente sia in Italia che all'estero

COPERTURE SELETTIVE

- ✓ Coperture di singole commesse a medio lungo termine;
- ✓ Coperture di commesse export
- ✓ Copertura di 2° livello su singolo debitore o portafoglio

COPERTURE GLOBALI

- ✓ Assicurazione dell'intero fatturato o di segmenti omogenei verso clienti italiani ed esteri

Cessione dei diritti di polizza alla Banca

Pagamento dell'indennizzo di SACE direttamente alla Banca beneficiaria della cessione dei diritti di polizza da parte dell'Esportatore/Assicurato

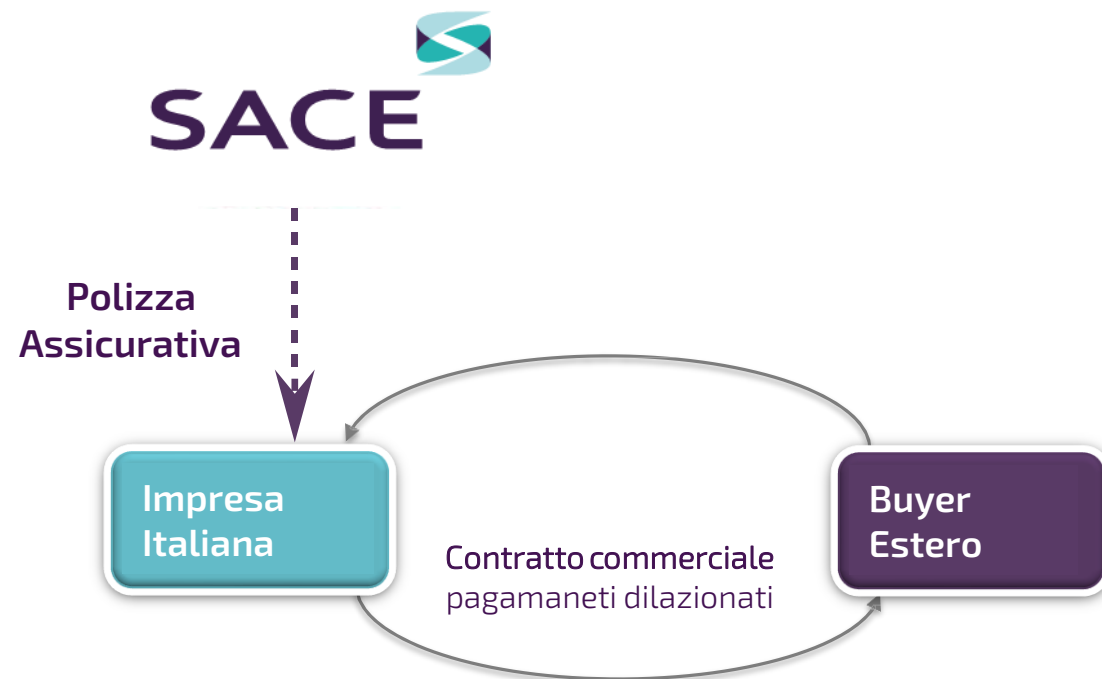


Benefici per la Banca

La Banca mitiga il rischio di credito sull'Assicurato derivante da anticipo contratto, linea di *Working Capital* per approntamento fornitura, emissione di fidejussioni

Case study – Rischio del credito BT

Case Study	
Paese	Francia
Plafond	€ 50.000 per ogni buyer (4 clienti)
Scopo	Fornitura componentistica macchine utensili
Modalità di pagamento	Bonifico a 90 gg
% di copertura	90% rischio credito
Remunerazione SACE	0,115% mensile (230 €)



Credito Fornitore

**Esportatore Italiano/
Assicurato**

**Contratto
Commerciale**

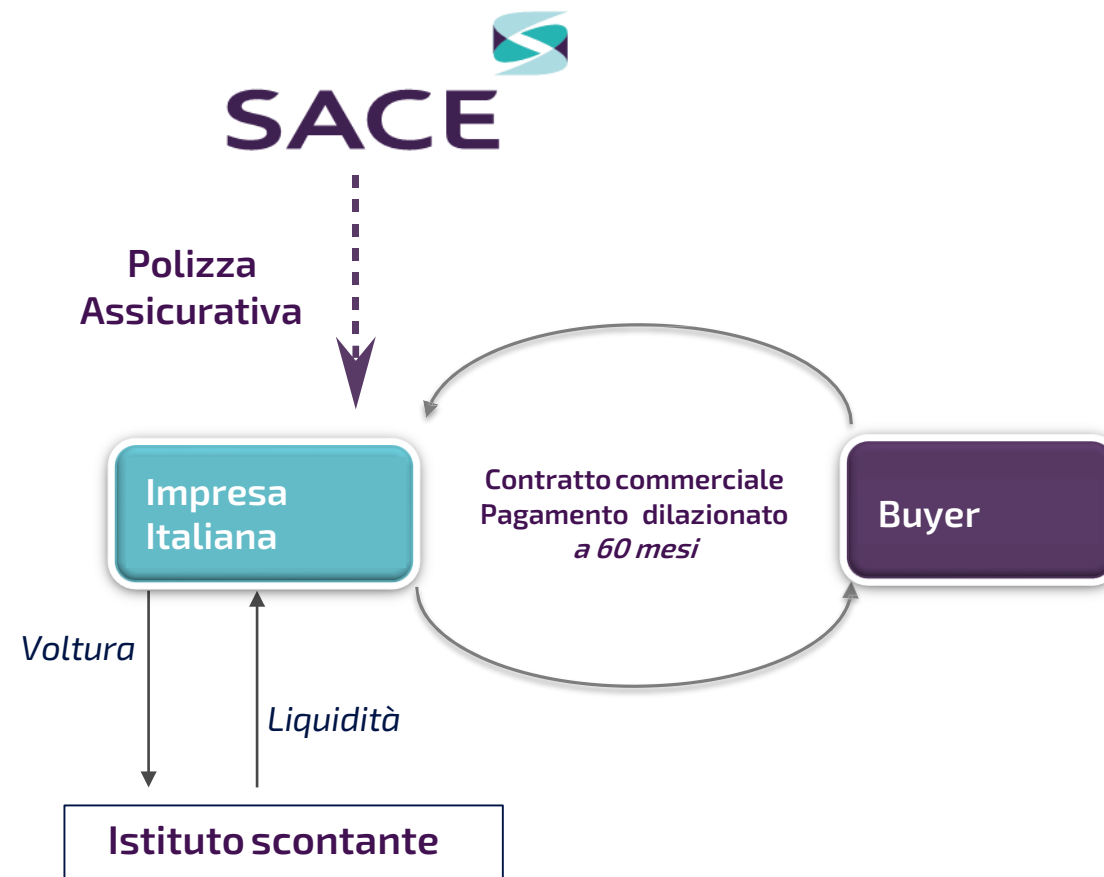
Acquirente Estero



RISCHIO (eventi di natura politica e commerciale)	PERIODO
1) Rischio di produzione (revoca della commessa o impossibilità a spedire)	A
2) Rischio di distruzione dei macchinari	A
3) Rischio di indebita escussione delle fideiussioni	A+B
4) Rischio del credito (mancato pagamento del corrispettivo dovuto)	B

Case study – Rischio del credito MLT

Case Study	
Paese	Arabia Saudita
Importo del contratto	€ 709.000
Scopo	Fornitura di macchinari riempimento scatolame
Modalità di pagamento	70% Dilazionato in 10 rate semestrali
% di copertura	100% Politico e Commerciale
Remunerazione SACE	7,09% dell'importo dilazionato (1,4% p.a.) (€ 35.166,40)
Voltura di Polizza	Trasferimento del contratto di assicurazione (SACE) all'istituto scontante a seguito di cessione pro-soluto dei titoli di credito (PNs)



Operatività Bondistica e Lettera di Credito

LETTERE DI CREDITO

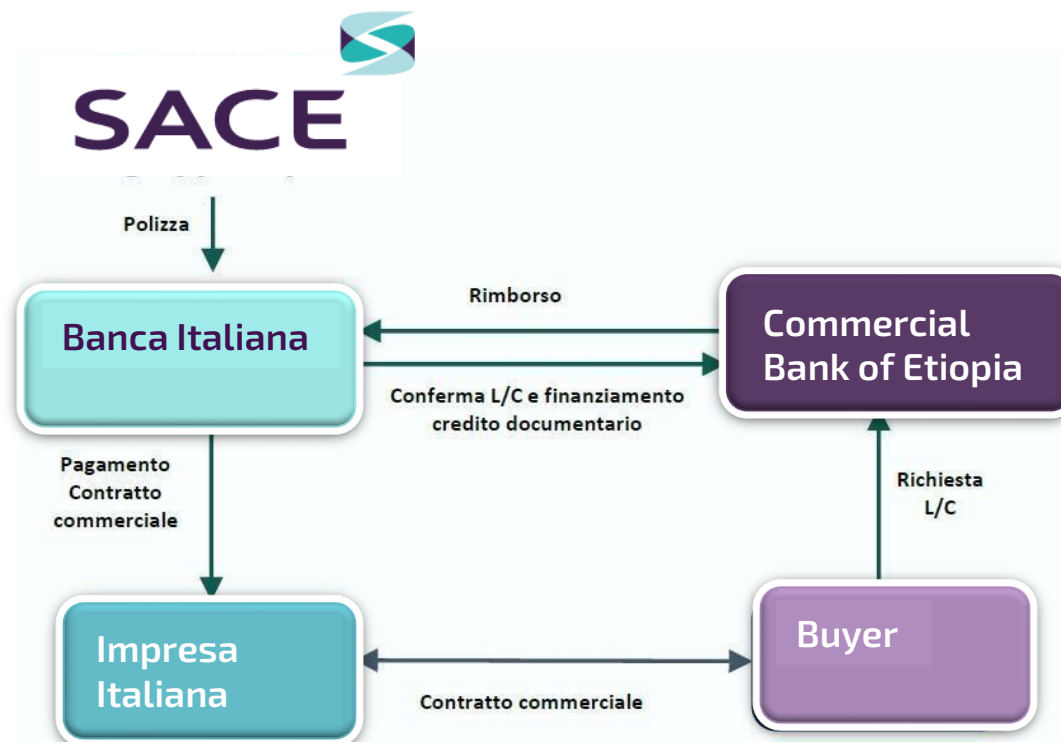
- ✓ SACE supporta le banche che confermano lettere di credito fino al 100%
- ✓ SACE assicura l'esportatore anche in caso di LC non confermate

BOND

- ✓ SACE e la banca condividono il rischio associato all'escussione dei bond (advance payment, performance, warranty, retention money, bid) emessi a beneficio dei committenti esteri di imprese italiane a seguito di mancato adempimento degli impegni contrattuali.

Case study – Conferma Credito Documentario

Case Study	
Paese	Etiopia
Importo del contratto	€ 100.000
Scopo	Fornitura pompe per irrigazione
Validità LC	4 mesi
% di copertura	100% Politico e Commerciale
Remunerazione SACE	1,7% upfront (€ 1.700)



Garanzie Finanziarie

SACE permette alle Aziende Italiane di accedere più facilmente a finanziamenti e linee di credito per supportare la crescita in Italia e all'Estero.

SACE garantisce i finanziamenti erogati da banche a società italiane per:

- Realizzazione di *investimenti all'estero*
- Supporto al *capitale circolante* connesse all'esecuzione di contratti con committenti esteri o, comunque, funzionali ad uno sviluppo dell'operatività verso i mercati esteri;
- La realizzazione di *investimenti strategici in Italia*

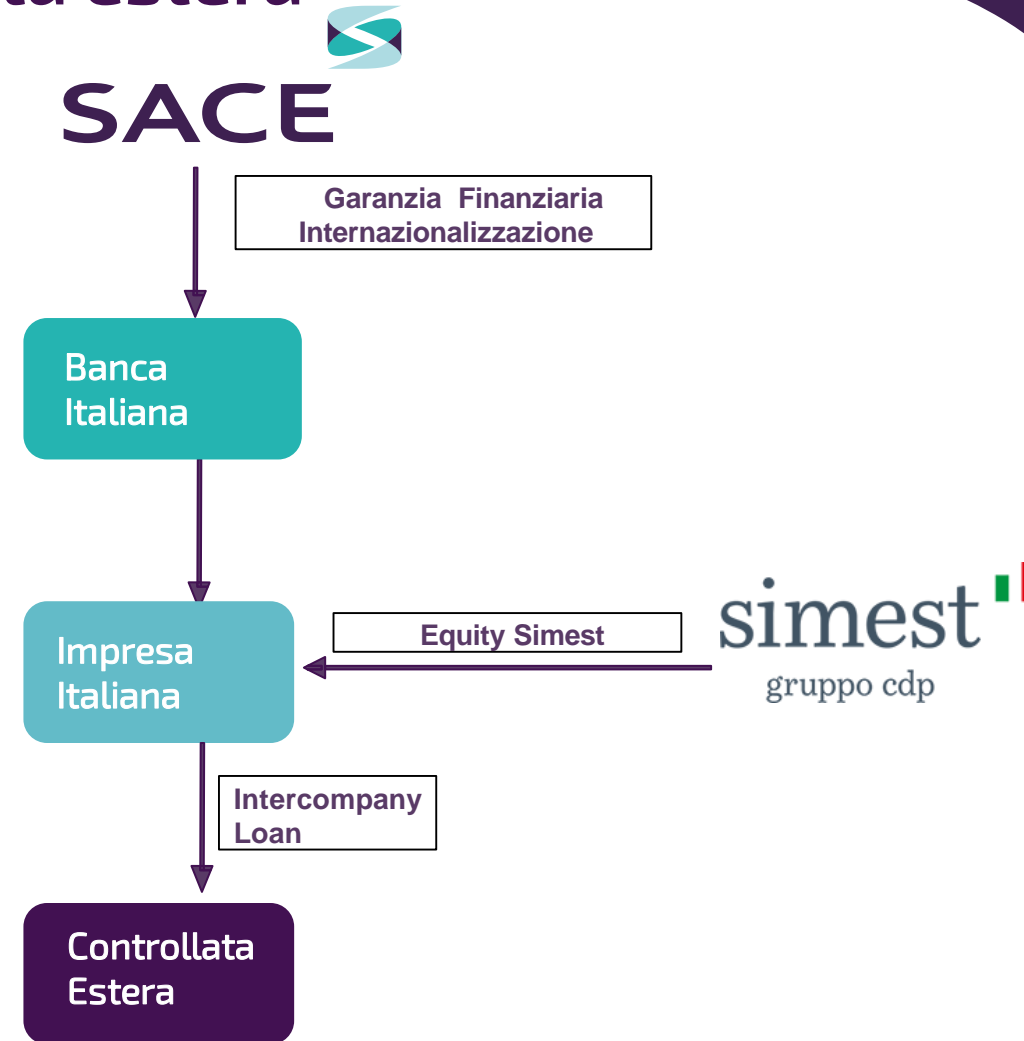
La Banca, grazie alla ponderazione della copertura SACE può liberare risorse per ulteriori impieghi.

- SACE assicura il rischio di mancato rimborso da parte del Debitore di capitale e interessi sul finanziamento.
- È possibile assicurare fino al 80% dell'importo del finanziamento



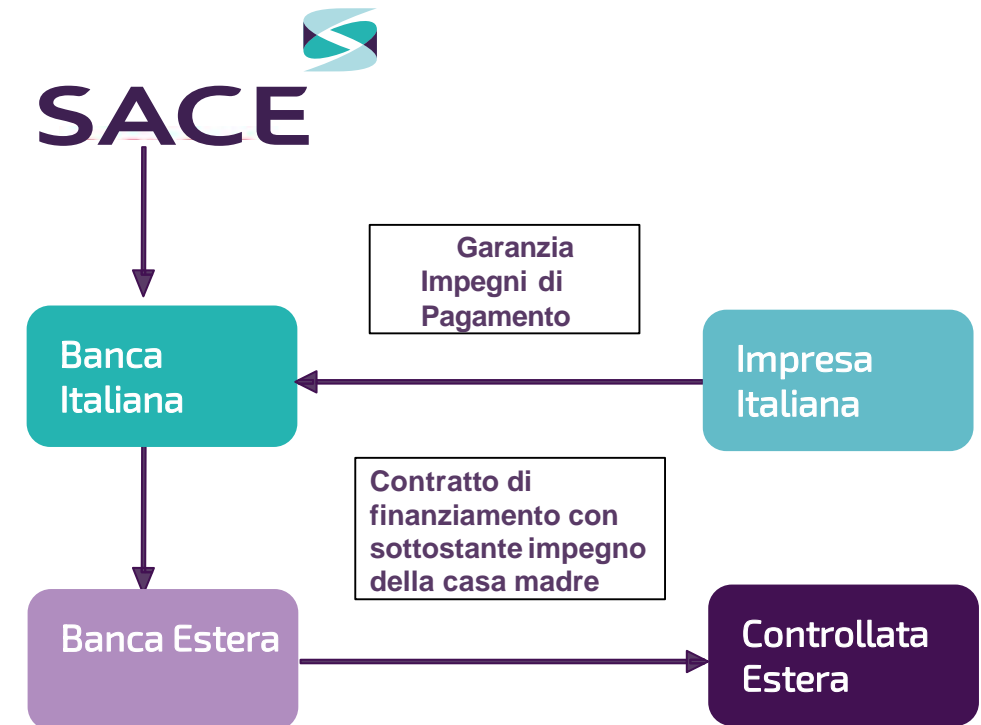
Case study 1 - costituzione controllata estera

Case Study	
Paese	Italia - USA
Importo Impegno	Euro 3.000.000,00 finanziamento bancario, Euro 2.000.000 finanziamento Simest
Scopo	Impegno di firma a valere su finanziamento emesso da banca italiana a beneficio di una PMI italiana, che si occuperà di girare i fondi alla propria controllata estera
Strumento	Garanzia emessa da banca italiana per conto dell'azienda italiana
% di copertura	50% dell'impegno deliberato su un tenor di 7 anni (12 mesi di preammortamento)
Remunerazione SACE	Concordato ad hoc e da retrocedere a SACE sulla quota garantita



Case study 2 – Finanziamento controllata estera

Case Study	
Paese	Italia – Albania
Importo Impegno	Euro 2.000.000,00
Scopo	Impegno di firma a valere su finanziamento emesso da banca estera a beneficio di una controllata albanese della PMI
Strumento	Garanzia Overdraft emessa da banca italiana per conto dell'azienda italiana
% di copertura	50% dell'impegno deliberato su un tenor di 8 anni
Remunerazione SACE	Concordato ad hoc e da retrocedere a SACE sulla quota garantita



Garanzie Finanziarie GREEN

Principali Milestones

1

Green New Deal
ITALIANO

Il Governo, con il DL Semplificazioni di luglio 2020, identifica SACE come attuatore del *Green New Deal* italiano* attraverso il rilascio di garanzie «green»

2

AMBITION E
SET-UP OPERATIVO

Aiutare le aziende italiane a diventare *champions* della *green economy* e consentire all'Italia di giocare un ruolo di primo piano a livello internazionale

3

BENEFICIARI
TARGET

Tutte le aziende italiane, di qualsiasi dimensione, attraverso coperture assistite dalla garanzia dello Stato italiano

4

OBIETTIVI
AMBIENTALI

PROTEZIONE ACQUE E
RISORSE MARINE

ADATTAMENTO AI
CAMBIAMENTI CLIMATICI

ECONOMIA
CIRCOLARE

PROTEZIONE E
RIPRISTINO BIODIVERSITÀ
E ECOSISTEMI

PREVENZIONE E
RIDUZIONE
INQUINAMENTO

MITIGAZIONE DEL
CAMBIAMENTO
CLIMATICO

5

STRUTTURE
AMMISSIBILI

- Finanziamenti (anche in *project finance*) senior, mezzanine e subordinati
- Emissioni obbligazionarie
- Cauzioni



Il processo di istruttoria e approvazione SACE

1 Modulo di Domanda

- La Banca raccoglie la **dichiarazione di eligibility green** fornita dal debitore
- Procede alla delibera assumendo copertura SACE 80%.
- Inoltra a SACE la domanda **online**

2 Due Diligence SACE

Durante la fase di *due diligence*, SACE valuta il profilo di rischio dell'operazione e si riserva i dovuti approfondimenti in materia ambientale, AML e creditizia.

La **due diligence** si differenzia in base all'importo garantito:

- Se > € 15 mln la valutazione sarà effettuata *offline ad hoc*
- Se < € 15 mln la valutazione sarà su base dichiarativa dell'azienda (in convenzione)

3 Emissione

A seguito del positivo esito della *due diligence* e dell'approvazione da parte dell'organo deliberante competente, viene emessa la garanzia SACE.

CASE STUDY: Garanzia SACE Green in Convenzione

SOCIETÀ

PMI Italiana

OGGETTO FINANZIAMENTO

Realizzazione di nuovi impianti di illuminazione a LED (obiettivo 1)

IMPORTO FINANZIATO

€ 0,9 mln

DURATA

48 mesi

COPERTURA SACE

80%

Banca Italiana

Garanzia finanziaria

Finanziamento

PMI Italiana

Investimento

Progetto green

SACE

SACE

Le tre direttrici



Education to Export

Percorsi digitali organizzati in export kit e incontri specialistici sul territorio «a misura di PMI», in tema export e internazionalizzazione e tarati sulle reali esigenze aziendali



SACE Academy

Formazione accademica certificata, in collaborazione con selezionate università e business school, volta al rafforzamento delle competenze manageriali tecnico-specialistiche e alla promozione di una nuova cultura di impresa



Infrastructure, green & digital

L'esperienza di SACE a disposizione di imprese e professionisti per favorire innovativi modelli di business e contribuire alla crescita green, digitale e infrastrutturale del nostro Paese.

L'offerta formativa è progettata per affiancare le imprese nei loro percorsi di crescita nel mercato domestico e nei mercati esteri. L'offerta formativa è rivolta non solo alle imprese e ai professionisti ma anche ai futuri manager che guideranno la trasformazione in chiave green e digitale del nostro Paese.



SACE Education: l'hub formativo dedicato alle PMI

SACE Education offre percorsi formativi multicanale, ibridi e gratuiti per sostenere le PMI italiane, i professionisti e i giovani laureati nel **ripensare le strategie di gestione del rischio alla luce della situazione attuale, implementando approcci e modelli rigorosi di analisi e conoscenza dei mercati, favorendo una maggiore cultura aziendale in materia di sostenibilità e digitalizzazione.**

Promuoviamo **un nuovo modo di fare impresa in Italia e all'estero**, contando su strumenti e soluzioni di carattere finanziario e assicurativo.



- Oltre **250 ore di formazione** in live webinar
- **12 nuovi format** lanciati nell'ultimo biennio
- **180 webinar** e oltre **100 eventi fisici** sul territorio
- Oltre **400 ore di formazione** sempre disponibili in piattaforma e **170 contenuti formativi on-demand**

SACE Education nella piattaforma mysace.it

- **Percorsi su misura**

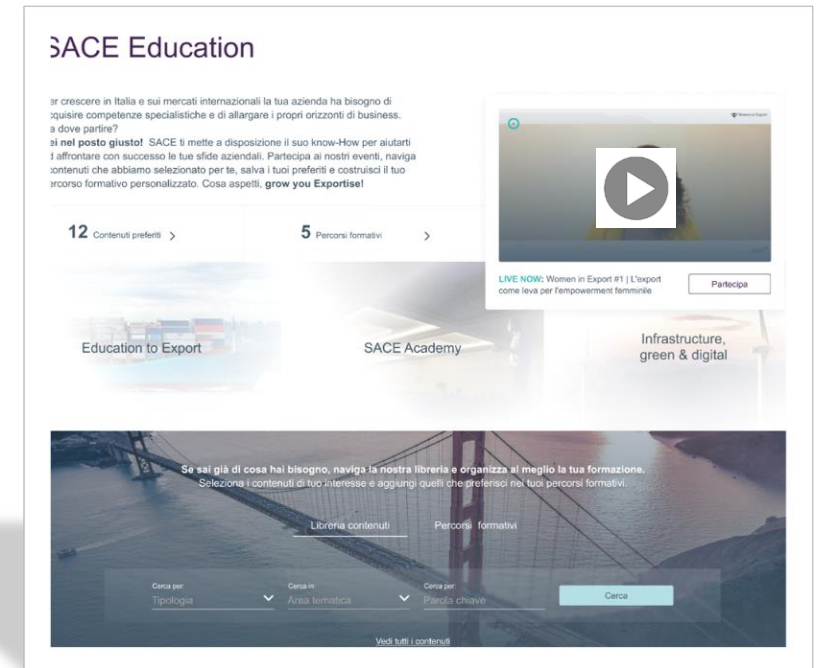
Gli utenti possono costruire un percorso preferito oppure seguirne uno consigliato

- **Contenuti preferiti**

È possibile salvare i contenuti preferiti per averli sempre a portata di mano

- **Contenuti free e premium**

I contenuti formativi sono disponibili sul sito ma alcuni visibili solo agli utenti registrati a mysace.it.



Mysace.it è la piattaforma digitale che SACE ha dedicato a tutte le imprese italiane. All'interno di questo ecosistema digitale le imprese possono accedere ai prodotti e servizi digitali di SACE e dei suoi partner. Una gamma di soluzioni per tutte le esigenze, tra cui anche la formazione offerta da SACE Education.



Business Promotion

Il servizio che offre occasioni di incontro in sessioni plenarie e *one-to-one* che si svolgono in Italia, all'estero e online

I numeri del business matching di SACE

2018-2022

- > **100 eventi di business matching**
- > **4000 imprese partecipanti**
- > **120 buyer coinvolti**
- > **1400 incontri bilaterali facilitati**

Eventi in presenza in Italia e all'estero
organizzati in collaborazione con i partner del
Sistema Paese

Eventi in formato digitale

Vetrina digitale aperta alle aziende italiane per
conoscere tutti in buyer del programma

Il business matching di SACE nasce con la Push Strategy: il programma che facilita gli scambi commerciali tra buyer esteri e PMI italiane



L'approccio olistico di SACE: garantire il pacchetto finanziario e organizzare iniziative di **business matching** per creare occasioni di incontro tra i buyer e le PMI italiane

SACE garantisce finanziamenti *untied* a MLT concessi da banche italiane e internazionali a buyer esteri, a fronte del loro impegno ad aumentare la quota di acquisti dall'Italia

SACE si fa promotrice di iniziative di **business matching** in Italia, all'estero e online per facilitare l'incontro tra i buyer e i potenziali fornitori italiani

Per le PMI si tratta di una grande **opportunità di incontro con nuovi clienti** selezionati da SACE

Non solo Push Strategy: valorizziamo le relazioni con i grandi buyer esteri per creare opportunità per le PMI appartenenti alle filiere strategiche italiane

Operatività di SACE con buyer esteri

Export Credit

Valorizzazione della quota italiana nei grandi progetti internazionali

Push Strategy

Pacchetto finanziario dedicato e impegno ad aumentare gli acquisti dall'Italia

Strategie commerciali

L'incontro con la filiera italiana di qualità come leva commerciale nelle relazioni con buyer

Settori strategici per filiere produttive dell'export, alcuni esempi



Le eccellenze nel settore delle '3F' del Made in Italy

NEW



Food



Furniture



Fashion





L'efficacia del business matching di SACE

Costruiamo opportunità concrete per le aziende italiane

Cosa offriamo

Contatto diretto con i buyer

Informazioni sui piani di investimento e regole di ingaggio

Supporto B2B

Registrazione nella vendor list del buyer

Partecipazione a gare e nuovi progetti

Nuovi contratti

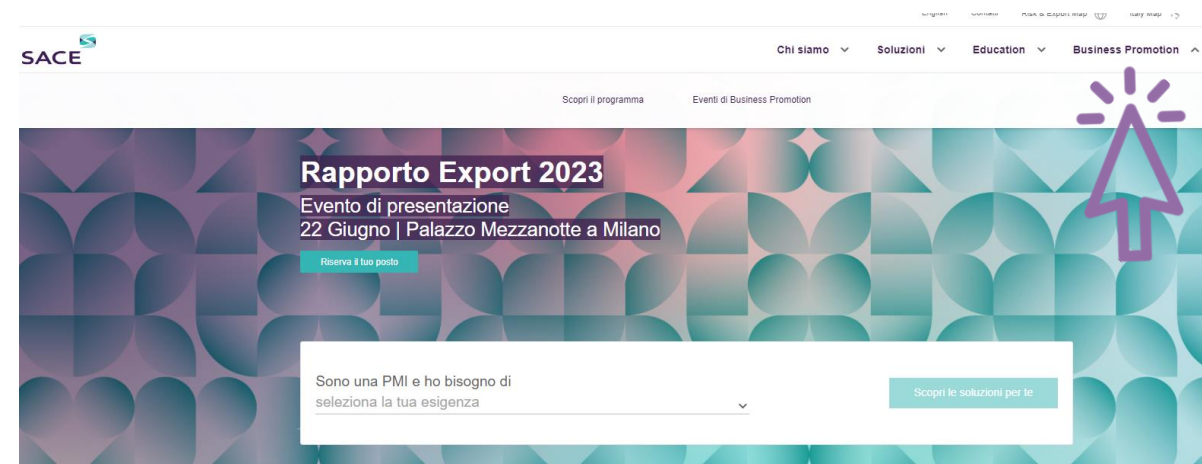
Il programma Business Promotion si arricchisce con la vetrina digitale online da ottobre 2022, accessibile dalla home page

Obiettivi:

Aumentare la visibilità dei buyer nel programma con una vetrina digitale permanente accessibile a tutte le aziende italiane

Creare ancora maggiori opportunità di business per le PMI italiane e promuovere il Made in Italy

Arricchire l'offerta dei servizi digitali dedicati alle PMI



Dalla pagina pubblica le aziende italiane possono registrarsi all'area riservata per accedere ai contenuti del programma



Business Promotion

Il programma di SACE per entrare in contatto con *buyer* esteri.

Iscriviti al programma Business Promotion
Partecipa a incontri di business matching in Italia, all'estero e online

Registrati



Business Promotion è il programma gratuito dedicato alle aziende italiane, in particolare PMI, e che offre occasioni di business matching con i buyer esteri attivi in paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Registrandoti gratuitamente alla nostra Area Riservata e aderendo al programma, potrai accedere ad eventi esclusivi e incontri di business one to one con buyer esteri clienti e/o partner di SACE, selezionare le controparti di interesse e richiedere di incontrarle.

Grazie alla sua Rete Internazionale e alla collaborazione con i partner del Sistema Italia, SACE promuove numerose iniziative con lo scopo di creare opportunità di incontro con Buyer internazionali. Con questo obiettivo è stata lanciata la Push Strategy, che si conferma un acceleratore di opportunità per le aziende del Made in Italy.

Con la Push Strategy infatti, SACE garantisce finanziamenti a beneficio di buyer esteri a fronte del loro impegno ad aumentare i volumi delle forniture dall'Italia.

Registrati subito alla nostra area riservata

Hai già un account? [Accedi](#)

Ti ricordiamo che è necessario inserire i tuoi dati personali e i dati del soggetto giuridico iscritto alla camera di commercio (società/ associazione/cooperativa/ente di cui sei referente). Registrandoti potrai partecipare a tutti i nostri eventi e accedere a contenuti esclusivi.

Non sei soggetto iscritto alla camera di commercio o un referente di una società/ associazione/cooperativa/ente? [Clicca qui](#)

Nome	Cognome
* Nome	* Cognome
Codice fiscale azienda	Ragione sociale
* Codice Fiscale Aziendale	* Ragione Sociale
Telefono	
* Telefono	
Indirizzo email	Conferma indirizzo email
* Indirizzo e-mail	* Conferma indirizzo e-mail
Password	Conferma password
* Password	* Conferma password

Inserisci il codice partner (se SACE ti è stata indicata da qualcuno inserisci qui il suo codice di riferimento)

Codice

Codice

Voglio iscrivermi a SACE Education

Iscriviti all'hub formativo di SACE per ricevere gratuitamente in anteprima novità e approfondimenti sulle attività formative dedicate a te e alla tua impresa. [Scopri di più](#)

Registrandomi dichiaro di aver preso visione dell'[informativa](#) fornita ai sensi dell'art. 13 del GDPR e presto il consenso al trattamento dei miei dati personali al fine di ricevere le comunicazioni in merito all'offerta formativa di SACE S.p.A. relativa al Programma SACE Education.

Iscriviti al programma di business matching "Business Promotion"

Business Promotion è il programma di Sace dedicato al business matching fra aziende italiane, in particolare PMI, e Buyer stranieri operanti in paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Un catalogo digitale con tutte le controparti estere che hanno aderito al programma e il calendario delle iniziative di business matching

I buyer che hanno aderito al programma Business Promotion:

Filtra per settore: Tutti

ALSIM ALARKO CONTRACTING ...

EPC Contractor che opera nel settore delle infrastrutture in diverse aree tra cui l'edilizia civile, pubblica, industriale, energetica e dei trasporti.

Seleziona

Settori: 3 Mercati: 1

ARCHIRODON CONSTRUCTION

EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come ponti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.

Seleziona

Settori: 4 Mercati: 1

BEE'AH

Azienda che opera nei settori dell'ambiente, del riciclaggio e della gestione dei rifiuti. Fornitore di soluzioni come la gestione integrata dei rifiuti, l'energia rinnovabile, la pulizia pubblica, la protezione ambientale.

Seleziona

Settori: 2 Mercati: 1

BLUEBIRD FINANCE AND ...

Società di consulenza che offre soluzioni finanziarie complesse per grandi progetti infrastrutturali in collaborazione con banche internazionali, di sviluppo, multilaterali, ECA e assicuratori privati.

Seleziona

Settori: 1 Mercati: 1

BRASKEM

Impresa industriale che opera nel settore chimico e petrolchimico. Produttore mondiale di materiali termoplastici derivati dal petrolio, come il polietilene (PE) e il polipropilene (PP).

Seleziona

Settori: 2 Mercati: 1

CALIK HOLDING

Gruppo che opera in vari settori tra cui l'edilizia civile e industriale, l'energia, il minerario, il tessile, il finanziario e il digitale.

Seleziona

Settori: 5 Mercati: 1

Calendario eventi

Consulta gratuitamente il nostro calendario eventi, potrai trovare l'elenco aggiornato di tutti i nostri **convegni, seminari e workshop**. Disponibile per te, insieme all'elenco, la possibilità di iscriverti per partecipare subito al prossimo evento.

Inizia subito la tua ricerca e scegli l'evento più adatto al tuo business!

I nostri webinar

La partecipazione ai nostri webinar ti offre la possibilità di approfondire tematiche particolarmente rilevanti per il tuo business e di confrontarti con i nostri specialisti.

Scopri gli eventi del mese

Octobre 2022 (7)

	L	M	M	G	V	S	D
Business matching (2)							
Convegni (0)	26	27	28	29	30	1	2
Corsi Education (5)							

Il catalogo dei buyer esteri contiene informazioni reperite da fonti pubbliche, con alcune funzionalità per l'utente

Collegamento diretto al sito web del buyer

ARCHIRODON CONSTRUCTION

EPC Contractor internazionale di grandi opere infrastrutturali nel settore navale, civile, industriale tra cui anche impianti di alimentazione e desalinizzazione, impianti petroliferi, stazioni di pompaggio, infrastrutture come ponti, strade, ferrovie, strutture e condotte offshore.

Seleziona

Settori: 4 Mercati: 1

Descrizione dell'ambito di operatività del buyer

Possibilità di selezionare il buyer per ricevere aggiornamenti sulle iniziative in programma con la specifica controparte

Principali settori di acquisto del buyer:
informazione molto interessante per le aziende
italiane per identificare un potenziale cliente

Area geografica del buyer

Il calendario complessivo di tutte le iniziative di business matching, con la possibilità di iscriversi agli eventi in programma e scaricare i materiali degli eventi già conclusi


Calendario eventi

Consulta gratuitamente il nostro calendario eventi, potrai trovare l'elenco aggiornato di tutti i nostri **convegni, seminari e workshop**. Disponibile per te, insieme all'elenco, la possibilità di iscriverti per partecipare subito al prossimo evento.

Inizia subito la tua ricerca e scegli l'evento più adatto al tuo business!

I nostri webinar

La partecipazione ai nostri webinar ti offre la possibilità di approfondire tematiche particolarmente rilevanti per il tuo business e di confrontarti con i nostri specialisti.



Scopri gli eventi del mese

	L	M	M	G	V	S	D
Business matching (2)							
Convegni (0)	25	27	28	29	30	1	2
Corsi Education (5)							

16 febbraio ore 16:00

Mexico: new business opportunities in the Infrastructure and Water treatment sectors

Business matching

Scopri l'evento

Descrizione dell'evento

SACE, in collaborazione con Confindustria e AEMI, ha organizzato un webinar di presentazione per illustrare le potenziali opportunità di business per le PMI italiane con BANOBRAS, la banca statale messicana per lo sviluppo.

Nell'ambito del Programma Push Strategy, SACE e il Ministero delle Finanze messicano stanno collaborando per aumentare il volume degli acquisti dall'Italia. Con questo obiettivo, l'incontro di business matching metterà in contatto le entità del Ministero delle Finanze messicano con le piccole e medie imprese italiane attive nei settori industriali individuati dal Governo messicano.

Durante il webinar è stata ospitata inoltre la presentazione dei progetti nella piattaforma digitale di BANOBRAS, con focus sui settori delle infrastrutture, del trattamento delle acque e delle tecnologie ambientali.

Programma

16:00 Opening remarks
H.E. Luigi De Chiara, Ambassador of Italy to Mexico
Cristiana Pace, International Affairs - Confindustria
Jenaro Laris Vazquez, Head of Mexico Office - SACE
Maria del Carmen Bonilla Rodriguez, Head of the Debt office - Secretaría de Hacienda de Crédito Público

16:10 Business opportunities for Italian Companies on BANOBRAS' digital platform
Luis Alberto Ampudia Pinal, Project Information Director - BANOBRAS

16:40 Italian success stories in Mexico
Introduced by Letizia Magaldi, Chairman - AEMI
Guillermo Luna, Director General Isocindu Mexico - Manni Group
Umberto D'Agostino, Sales Manager - Magaldi Group
Alessandra Astoffi, Global Exhibition Director Green & Technology - Italian Exhibition Group

16:50 Wrap up and Q&A
Moderator: Luca Passariello, Head of Business Promotion - SACE

Contenuti premium dell'evento

Per visualizzare i materiali dell'evento, accedi o registrati sul portale

[Accedi](#) [Registrati](#)

I materiali di un evento (presentazioni, documenti, registrazione della diretta, contatti) sono disponibili solo per gli utenti registrati

Naviga le sezioni dedicate e registrati su mysace.it

SACE Education
L'hub formativo a sostegno di imprese, professionisti e giovani talenti.

Benvenuto in SACE Education

Benvenuto nell'hub formativo di SACE, progettato per offrire un'esperienza di apprendimento variegata e specialistica, multicanale e disegnata sui reali bisogni di imprese, professionisti e giovani talenti che desiderano sviluppare le proprie conoscenze e competenze manageriali in un contesto globale, sostenibile e inclusivo.

SACE Education offre un accompagnamento a 360° che si compone di percorsi formativi innovativi, contenuti blended, contenuti multimediali, gratuiti e altamente specializzanti, consulenza personalizzata e coaching specialistico, opportunità di networking ed occasioni costanti di scambio, confronto e crescita.

Il nuovo raggio d'azione del nostro hub formativo si sviluppa lungo tre direttrici:

- percorsi formativi specializzati in tema di **export** e di **internazionalizzazione**
- programmi di accompagnamento verso le **strategie green, digitali e infrastrutturali** per crescere in Italia e all'estero
- una **formazione accademica certificata** in collaborazione con prestigiose **business schools**

Cosa aspetti? Arricchisci il tuo know-how e costruisci con noi il futuro della tua impresa.



Business Promotion
Il programma di SACE per entrare in contatto con *buyer* esteri.

Iscriviti al programma Business Promotion
Partecipa a incontri di business matching in Italia, all'estero e online. **Registrati**

Business Promotion è il programma gratuito dedicato alle aziende italiane, in particolare PMI, e che offre occasioni di business matching con i buyer esteri attivi in paesi ad alto potenziale per l'export italiano.

Registrandoti gratuitamente alla nostra Area Riservata e aderendo al programma, potrai accedere ad eventi esclusivi e incontri di business one to one con buyer esteri clienti e/o partner di SACE selezionati che ti contatteranno di interesse e richiedere di incontrarli.

Grazie alla sua Rete Internazionale e alla collaborazione con i partner del Sistema Italia, SACE promuove numerose iniziative con lo scopo di creare opportunità di incontro con Buyer internazionali. Con questo obiettivo è stata lanciata la Push Strategy, che si conferma un acceleratore di opportunità per le aziende del Made in Italy.

Con la Push Strategy infatti, SACE garantisce finanziamenti a beneficio di buyer esteri a fronte del loro impegno ad aumentare i volumi delle forniture dall'Italia.



Elisa Lodi

Senior Relationship Manager

Sales PMI

SACE S.p.A.

344 2880152

e.lodi@sace.it

Carmen Santella

Education, Business Promotion & Supply Chain Associate

Marketing & Sales PMI

SACE S.p.A.

c.santella@sace.it

Le informazioni contenute nel presente documento sono strettamente riservate.

Questa presentazione è stata redatta da SACE S.p.A. a solo scopo informativo. In nessun caso questo documento deve essere utilizzato o considerato come un'offerta di vendita o come proposta di acquisto dei prodotti assicurativo-finanziari descritti.

SACE S.p.A. si riserva la facoltà di modificare in qualunque momento e senza preavviso i prodotti ed i servizi descritti in questo documento.

Le informazioni qui riportate non possono essere riprodotte o pubblicate in nessuna misura, per nessuna finalità, o distribuite a terzi senza il consenso espresso scritto di SACE S.p.A.

